

QUELQUES CHIFFRES CLEFS

8000
hospitaliers
répartis dans
près de 1100
établissements
hospitaliers de
plus de
120 GHT.

5,3 Mds€
de volume
d'achat annuel
en 2021

Près de
4000
marchés
actifs

185 M€
de gain estimé
sur achat en
2021

UNE QUESTION ?

Contactez le service Relation Etablissements
au 04 81 07 01 50 ou à contact@uniha.org

www.uniha.org



LA COOPÉRATIVE
DES ACHETEURS
HOSPITALIERS

JUIN 2022

UNE CONTRIBUTION JUSTE

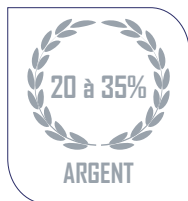
GCS UniHA 9 rue Tuttiliers 69003 LYON - www.uniha.org - Siret n°130 002 223 00027 - Juin 2022. Tarif0622 - Crédits photos : Adobe Stock.





L'engagement récompensé

Chaque GHT est catégorisé en fonction de son taux de recours à UniHA :



Rapport entre le volume des achats facturés de la dernière année civile et le montant total des titres 2 et 3 de dépenses du membre, pour cette même année civile.



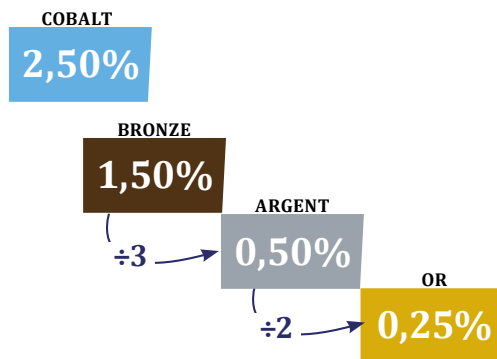
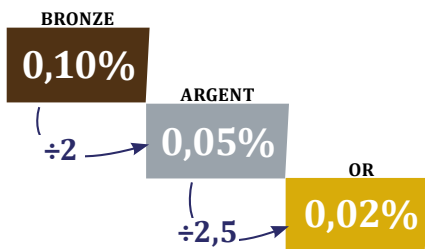
CATÉGORIE SPÉCIALE

Depuis janvier 2022, avec Cobalt, l'établissement peut découvrir UniHA ou utiliser les marchés de manière plus restrictive.



Un paiement à l'usage, simple et connu en amont

Plus vous avez recours à UniHA, moins cela vous coûte car le pourcentage UniHA se réduit :



% du volume d'achat.

L'engagement des établissements dans les groupements de commandes, synonyme de plus grande performance achat, est encouragé.

Ex : je suis bronze et j'achète pour 1000€ TTC :
je paie 1€ TTC en groupement et 15€ en centrale d'achat



Un abonnement équitable

Le montant de l'abonnement est acquitté pour l'année civile.

Le coût s'adapte à la taille de la structure pour permettre à tous de rejoindre UniHA.



+



PLAFONNÉ À 120 000 €

En janvier 2022, avec les recettes générées notamment en centrale d'achat, la part variable a pu diminuer de 15% et passe à 0,0204%, le plafond a été abaissé à 120k€ au lieu de 170k€.

Cette part variable continuera à baisser en 2023 et 2024 si les conditions budgétaires le permettent.



Un budget encadré

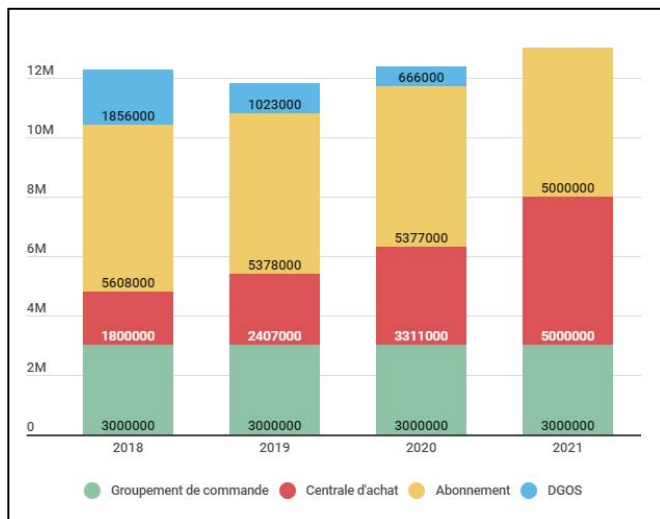
En 2022, le budget est limité à 17M€ correspondant à la règle d'or UniHA : 0,296% du portefeuille achats de 5,3 Mds €.

Si un excédent apparaît, il est reversé aux établissements hospitaliers adhérents.



EN MARS 2019, L'ASSEMBLÉE GÉNÉRALE DU GCS UNIHA ADOPTE UNE
REFONTE DE SA TARIFICATION POUR LES SERVICES RENDUS AUX ADHÉRENTS.

1. RÉPARTITION DES RECETTES UNIHA (EN €)



La tarification à l'usage (Groupement de commande et centrale d'achat) occupe le premier rang.

Les ressources tirées des prestations déployées auprès de la DGOS se sont progressivement éteintes.

- Les recettes des **groupements de commande** sont stables. Chaque année, les marges de manoeuvre identifiées avant la clôture du compte financier permettent d'ajuster à la baisse, le niveau des sommes appelées. Cette orientation est motivée par la volonté de récompenser les établissements qui s'engagent avant les appels d'offres aux côtés des équipes achat.
- La **centrale d'achat** est en forte croissance.
- En 2019, l'engagement avait été pris devant l'Assemblée Générale que si les conditions le permettaient, le supplément de recettes d'activité permettrait d'agir sur le niveau de l'**abonnement**.

2. LES MODIFICATIONS 2022

- Le plafonnement annuel de l'abonnement est ramené de 170K€ à 120K€ dès 2022. Les plus petits établissements s'acquittent d'un abonnement forfaitaire de 7 500€.
- La part variable de l'abonnement est réduite de 15% en 2022. Le GCS UniHA propose que de nouvelles réductions de cette part variable puissent intervenir en 2023 et 2024 dès lors que les conditions budgétaires le permettent et après nouvelle délibération de l'Assemblée Générale. Ainsi en 2022, le nouveau taux de calcul de la part variable sera de 0,0204%.