



FICHE MARCHÉS

## ACCOMPAGNEMENT EVASAN

Bénéficiez d'un appui transverse sur votre marché EVASAN.

Gains estimés

Financiers - évolutions des coûts maîtrisées

Qualitatifs - évolutions des appareils, veille technologiques

Marché national

Appui Métropole et Outre Mer

Comment y accéder ?



Devis sur mesure selon le besoin exprimé

Durée de l'accompagnement



**12 mois à 36 mois** pour la relance du marché et de manière continue pour le suivi.



## Descriptif de l'accompagnement

Présent sur le segment aérien depuis 2008 avec le marché des transports aériens de greffons et d'équipes chirurgicales, UniHA a consolidé, depuis 2020, son expertise « aéronautique » en appuyant le Centre de Crise National lors des transferts COVID ainsi que le CH de Mayotte dans la mise en place d'un avion sanitaire dédié pour les EVASAN vers La Réunion.

D'autres démarches d'appui au renouvellement de marché ou des études sont en cours.

La relation avec des organismes nationaux est un axe de travail important pour ces démarches complexes.

Une démarche de marché UniHA vous est également exposée en page 2.



## Les points forts

- **Rôle d'interface** entre l'ensemble des acteurs de la prestation.
- **Sécurisation juridique** des procédures.
- **Benchmark actualisé** en continu avec l'apport des accompagnements.



## Une vision globale

En étant en relation avec la DGOS, les ARS, la DGAC, les fournisseurs et avec l'apport des échanges terrains, UniHA permet aux établissements accompagnés de disposer d'une expertise terrain et actualisée sur un marché multi-acteurs.



## L'accompagnement UniHA

### Appui à une réflexion globale

UniHA intervient en amont de la relance pour aider les acteurs (hôpitaux, Agences Régionales de Santé, DGOS) à identifier les éléments de stratégie (locale ou régionale voir nationale) et les scénarios achats associés.

### Renouvellement du marché

Articulé autour de deux grands axes : un état des lieux et la passation du marché public. La phase de marché vise à optimiser le schéma EVASAN ainsi que la réponse apportée par les fournisseurs.

### Suivi du marché

En amont de la relance, lors de la phase de mise en place et tout au long de la vie du contrat, UniHA apporte aux établissements des éléments de contexte sur ce marché en évolution constante.



## Réflexion ouverte

Le marché des EVASAN est complexe car il accumule des difficultés :

- de prise en charge : patient possiblement très lourdement technique.
- des contraintes techniques : infrastructures et vecteurs possibles.
- un éloignement géographique.

Les modalités de financement de ces activités sont également au cœur des enjeux d'une réflexion globale (Assurance Maladie ou Etablissements de Santé).

Un travail avec la DGOS est à mener.



## Démarche EVASAN métropole

La crise COVID aura mis en évidence l'intérêt potentiel d'un marché EVASAN sur le territoire métropolitain.

Ce marché pourrait être utile pour les établissements de santé situés aux « extrêmes » du territoire métropolitain, pourrait être mobilisé en cas de crise sanitaire comme lors du COVID 19.

**Une démarche de recensement des besoins sera conduite sur 2021 - 2022.**



## Accompagnements réalisés / en cours

Centre de Crise National - Crise COVID

CH Mayotte

Groupement Corse



## Vous souhaitez être accompagné ?

### Intéressés par la démarche métropolitaine ?

Démarche accessible aux établissements membres et non membres d'UniHA.

Contactez la filière transport.



## Informations auprès de la filière Transport :

COORDONNATEUR : Florence MARQUES

ACHETEURS :

Antoine GARRIGUE-GUYONNAUD

[antoine.garrigue@uniha.org](mailto:antoine.garrigue@uniha.org) - 06 45 55 08 22 /

CYRIL LOPEZ

[cyril.lopez@uniha.org](mailto:cyril.lopez@uniha.org) - 06 28 09 46 50

