



FICHE MARCHÉS

TÉLÉRADIOLOGIE AVEC SERVICES ASSOCIÉS



MARCHÉ ACTIF

Solutions pour répondre aux enjeux d'organisation radiologique des différents territoires français.

Gains estimés

57%

de gain moyen sur achat sur les modules du marché.

Titulaire

TELEDIAG



Contact :
Paul CAYOT - Directeur Commercial
paul.cayot@telediag.com
Port. : +33 6 85 84 24 58

Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



6 ans d'utilisation

29 mars 2021 au 28 mars 2025.

Descriptif du marché

Dans un contexte de pénurie croissante des ressources médicales, la télémédecine s'offre comme une **réponse alternative et complémentaire** aux ressources existantes. Elle permet de mieux faire face aux **situations d'urgence**, de réduire **l'inégalité de l'accès aux soins** et les **délais de prise en charge** des patients. Elle ne remplacera par contre jamais la médecine de proximité auprès du patient et doit être utilisée à bon escient pour continuer d'assurer un **suiti médical complet et de qualité**.

Ce marché a été élaboré avec l'objectif de mettre en place une **organisation territoriale** de la radiologie par des outils de téléradiologie afin de maintenir un **service de proximité**.



Les points forts

- Cahier des charges qui repose sur les principes établis par la charte de téléradiologie du G4 et de la SFR.
- Prise en compte des différentes tailles de territoires dans le coût de la redevance d'utilisation. Module 1.
- Sollicitation en débordement au réseau de radiologues. Module 3.
- Mode passation au bon de commande qui permet un accès plus rapide au marché.



Des experts hospitaliers

Groupe d'experts composé de :

- Géraldine Bourret, Directrice de projets SI GHT Provence.
- Lorette Giraud, Responsable du groupe ressource patient DSI, APHM.



Descriptif du lot

Le marché a pour objet la mise à disposition :

- D'une plateforme logicielle de gestion du workflow de téléradiologie interfacée avec les systèmes d'information des établissements requérants et commune à l'ensemble des établissements du GHT ou du territoire.
- D'un outil d'organisation, de planification et de suivi des demandes d'examen d'imagerie médicale, au sein d'une communauté de radiologues « territoriaux ».
- D'un outil de gestion des flux financiers entre les établissements requérants et les radiologues.
- De services intellectuels d'interprétation de téléradiologie pour le compte des établissements du territoire, quand les radiologues territoriaux ne peuvent assurer le service - niveau 3.
- De la location de consoles d'interprétation et des prestations de formation, de maintenance et d'assistance associées.

Les besoins des établissements ont été répartis en 5 modules, en cohérence avec la segmentation souhaitée dans la mise en place de l'organisation médicale de la téléradiologie.

Module 1 : Logiciels, gestion de projet, formation et assistance au démarrage.

- 3 tailles de territoires définis au BPU : petit, moyen, grand.

Module 2 : Intégration des logiciels au SIH de l'adhérent.

- Connecteurs de base + Lot de 3 connecteurs supp.

Module 3 : Actes intellectuels.

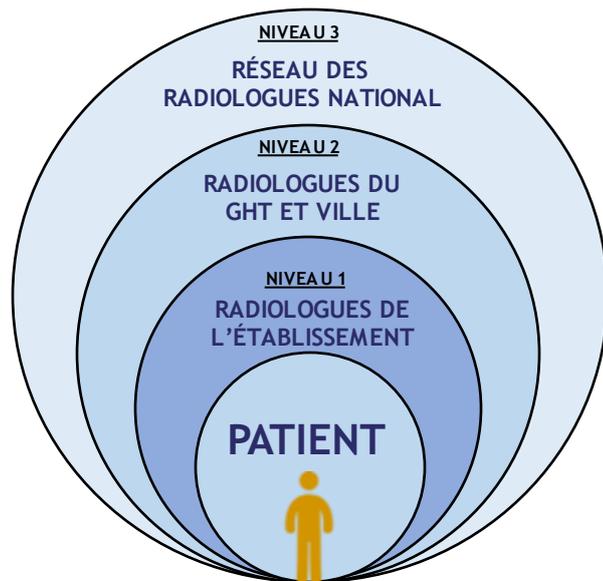
- Actes intellectuels d'interprétation pour : scanner, IRM et conventionnel.
- Vacation

Module 4 : Poste de travail du radiologue.

- Viewer, reconnaissance vocale, etc.

Module 5 : Prestation de service.

- Gestion planification + gestion des flux financiers.



Bon usage

- **Simulateur** de coûts disponible dans l'espace documentaire.
- Solution à la carte, sans engagement de volume ni de durée, permettant un **engagement progressif et maîtrisé**.
- **Solution en mode SaaS** qui permet un déploiement sous des délais très réduits.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé Numérique et Digitale :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Arthur DENNINGER

arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

ASSISTANTES ACHATS : Nathalie RAPONI et Tiphaine AUBRAY

nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92

tiphaine.aubray@uniha.org - 06 28 97 56 39

