

LIVRET DES FICHES MARCHÉS

Santé digitale & numérique





UniHA, 1^{er} acheteur public français dans le domaine de la santé.

UniHA est le premier acheteur public français en santé, avec un montant de 7 milliards d'euros d'achats et un volume de gains sur achats de 100 millions d'euros en 2023.

UniHA rassemble à ce jour plus de 1400 établissements hospitaliers et 123 Groupements Hospitaliers de Territoire (GHT).

UniHA couvre 16 familles d'achats qui répondent aux principaux besoins de l'hôpital, et peut servir la totalité des établissements de santé publics, au travers de plus de 3800 marchés actifs.

Né en 2005, UniHA compte aujourd'hui 140 collaborateurs, plus de 8000 hospitaliers qui travaillent en réseau et plus de 1300 entreprises fournisseurs.

La filière

L'AP-HM coordonne la filière santé digitale & numérique au sein d'UniHA.



En 2024, cette filière coordonne 16 procédures d'achat.

En 2023, son périmètre d'achat représentait un volume de 58M€.

Coordonnateur : Thierry BLANCHARD

Acheteurs : Olivier XICLUNA, Arthur DENNINGER et Christel VINCENTI WAKELAM

olivier.xicluna@uniha.org - 07 76 02 48 46

arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

christel.vincenti@uniha.org

Assistentes achat : Nathalie RAPONI et Tiphaine AUBRAY

nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92

tiphaine.aubray@uniha.org - 06 28 97 56 39

Marchés de la filière p.4

Fiches marchés Santé Digitale & Numérique

- Acquisition de matériels, logiciels du datacenter p.5
- Gestion du parcours patient p.7
- Maintenance MEDASYS et compléments de gamme DXCARE FAMILY p.13
- Maintenance et évolution des logiciels AXIGATE p.15
- Maintien en condition opérationnelle Dedalus / Agfa p.17
- Robots mobiles autonomes p.19
- Solution d'impression et de gravage des images radiologiques p.21
- Télémedecine p.23
- Télé-interprétation des EEG p.25
- Téléradiologie p.27
- Télésurveillance médicale p.29

Calendrier des marchés Santé Digitale & Numérique 2024 - 2026..... p.31

Retrouvez l'intégralité des marchés et fiches marchés sur www.uniha.org »

PRESTATIONS



Conseils informatique



Conseils achat et juridique



Optimisation du PMSI par intelligence artificielle

E-SANTÉ



Télémédecine



Téléradiologie



Télesuivi des parcours patients

SYSTÈME D'INFORMATION



Serveurs et stockage



Maintenance serveurs



Urbanisation et environnement multi technique du datacenter

MAINTENANCE DOSSIER PATIENT INFORMATISÉ



DPI AGFA



DPI AXIGATE



DPI MEDASYS

etc.



FICHE MARCHÉS

ACQUISITION DE MATÉRIELS, LOGICIELS DU DATACENTER

Pilotez et optimisez vos datacenters grâce à une infrastructure performante.

Gains estimés

6%

de gain moyen sur achat sur les lots du marché.

Titulaires

- COMPUTACENTER FRANCE 
- ATOS - BULL 
- APL DATA CENTER 
- SCC FRANCE 

Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

10 février 2021 au 9 février 2025

Descriptif du marché

En tant qu'établissements hospitaliers, vous devez bénéficier de moyens efficaces et sécurisés pour gérer votre flux de données numériques.

Les besoins des établissements ont été répartis en 6 lots, en cohérence avec la segmentation qui est pratiquée pour l'acquisition de ce type de matériel et service.

- **Lot 1 :** Stockage Traditionnel (SAN/NAS/switch dédiés).
- **Lot 2 :** Serveurs x86, serveurs RISC, DAS, Hyperconvergence, Software Defined Storage.
- **Lot 3 :** Protection de la donnée Solutions complètes de sauvegarde.
- **Lot 4 :** Maintenance lots 1+2+3 existants & Expertise.
- **Lot 5 :** Urbanisation et environnement multi technique du datacenter - AMOA.
- **Lot 6 :** Urbanisation et environnement multi technique du datacenter - MOE.



Les points forts

- Bonne connaissance du secteur hospitalier.
- Grande variété de matériels et de technologies.
- Trois modes de financement : Investissement, location, paiement à l'usage.
- Mode de passation adapté aux problématiques opérationnelles. Bons de commande.



Des experts hospitaliers

Ce marché a été réalisé par un groupe d'experts composé de responsables d'infrastructure d'établissement hospitalier.

MARCHÉ ACTIF



Descriptif des lots

6 lots permettant de choisir les équipements et prestations selon son besoin :

Lot 1 : Stockage Traditionnel (SAN/NAS/switch dédiés)

- **Titulaire :** Computacenter France
- **Constructeurs :** DELL, Hitachi Vantara, HPE, Huawei, Lenovo, Netapp et PureStorage

Lot 2 : Serveurs x86, serveurs RISC, DAS, Hyperconvergence, Software Defined Storage

- **Titulaire :** Computacenter France
- **Constructeurs :** DELL, HPE, Lenovo, Huawei, Cisco, ATOS/BULL, IBM, Nutanix, DELL, RedHat, Hitachi, Scality

Lot 3 : Protection de la donnée

- **Titulaire :** Computacenter France
- **Logiciel et appliance :** Commvault, Dell, Rubrik, Veritas, Veeam - VTL : Dell, HPE, Quantum - Robots et Lecteur de bandes : HPE, Quantum

Lot 4 : Maintenance lots 1+2+3 existants & Expertise

- **Titulaire :** ATOS

Lot 5 : Urbanisation et environnement multi technique du datacenter - AMOA

- **Titulaire :** APL DATA CENTER

Lot 6 : Urbanisation et environnement multi technique du datacenter - MOE

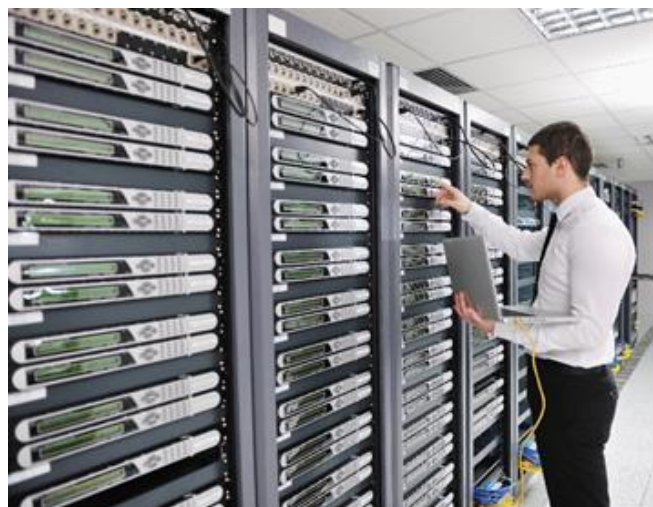
- **Titulaire :** SCC France
- **Fournitures de tous les équipements multi technique du datacenter :** Schneider Electric - Vertiv



Bon usage

Une offre complète et qui répond au mieux aux attentes des bénéficiaires.

- Plusieurs mode de financement sont disponibles : de l'acquisition, de la location ou du paiement à l'usage.
- Fourniture de matériel sur la base d'un catalogue avec un engagement de remise minimale par typologie de matériel et par constructeur.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centralearchat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé Numérique et Digitale :



COORDONNATEUR :

Renaud MASSÉ - renaud.masse@ap-hm.fr

ACHETEURS : Arthur DENNINGER - arthur.denninger@uniha.org

Olivier XICLUNA - olivier.xicluna@uniha.org

ASSISTANTE ACHAT : Nathalie RAPONI - nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92





FICHE MARCHÉS

GESTION DU PARCOURS PATIENT

(lots 1, 2 et 3 de la procédure)

Solution de télésuivi pour l'accompagnement des patients tout au long de leur prise en charge en pré et post-opératoire mais également dans la durée pour les maladies chroniques.

Un gain en qualité

95% des patients témoignent d'une meilleure prise en charge grâce à la solution.

Un gain en performance

15% pour les établissements hospitaliers.

Titulaires

- EXOLIS
- MAINCARE SOLUTIONS
- DEDALUS
- DIRECTOSUIVI
- CALMEDICA
- AEGLÉ
- NOUVEAL E-SANTÉ



Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

18 mars 2021 au 17 mars 2025



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Répondre aux enjeux d'amélioration de la prise en charge des patients et au besoin de sécurisation des parcours de soins en disposant d'une **plateforme numérique de télésuivi**. En optimisant le parcours de soins au sein de l'établissement de santé, elle permet d'offrir une meilleure expérience patient mais également, hors des murs de l'hôpital.

Pour la préparation et le suivi post-opératoire ou pour l'accompagnement des pathologies chroniques, les objectifs sont multiples :

- Améliorer l'adhésion du patient et le rendre acteur.
- Opérer un suivi à distance de la convalescence.
- Détecter précocement les effets secondaires, rechutes ou symptômes aggravants.
- Assurer un recueil de données de vie réelle (PROs).
- Optimiser le temps patient dans les murs de l'établissement et éviter les réadmissions.
- Collecter des données d'activités ou médicales au travers des objets connectés.
- Liaison avec la médecine de ville : accès aux informations du parcours patient, contribution au suivi.



Les points forts

- Solution intégrée au Dpi, Saas ou On-Premise.**
- Multi-suivi** : solution adaptable à toutes les pathologies.
- Paramétrable** : le déclenchement des actions (rappels, questionnaires, checklists...) est défini et adapté selon l'utilisateur.
- Sécurisée** : données de santé hébergées par HADS.
- Multi-support** : plateforme disponible sur le web et applications mobiles, interactions chatbot, SMS ...
- Interopérable** avec les logiciels métiers du SIH (DPI, outils administratifs...) et les logiciels de cabinet, de RDV ou de téléconsultation.
- Interfaçage** aux dispositifs médicaux connectés.



Des experts hospitaliers

Ce marché a été étudié par les experts hospitaliers d'UniHA.



Descriptif des lots

Lot 1 : Solution de Télésuivi du patient intégrée dans les solutions métiers existantes.

➤ **Titulaires :** Exolis, Dedalus, Maincare

Lot 2 : Solution de Télésuivi du patient en mode SAAS.

➤ **Titulaires :** DirectoSuiVi, Calmedica, Nouveal

Lot 3 : Solution de Télésuivi du patient en mode On-Premise.

➤ **Titulaires :** Exolis, Dedalus, Aegle

Une interface pour les professionnels de santé

- Automatisation des tâches envoyées au patient dans son espace personnel, comme :
 - Les rappels de RDV, la convocation d'entrée, les consignes médicales.
 - L'envoi et l'analyse de questionnaires / checklists patient sur mesure, à une fréquence définie par l'établissement.
 - La dématérialisation des appels de la veille et du lendemain des prises en charge ambulatoires.
- Gestion des entrées dématérialisées.
- Gestion des files actives de patients.
- Système de détection des situations à risque alertant les professionnels sur leur tableau de bord.
- Suivi des constantes médicales collectées via les questionnaires ou via les objets connectés.
- Un suivi statistique précis pour une maîtrise totale de la collaboration.
- Une traçabilité à toutes les étapes du parcours.
- Partage d'informations et de documents entre professionnels hospitaliers et de ville.

Une application pour le patient

- Formalités administratives.
- Réception des documents d'accompagnement thérapeutique.
- Questionnaires de suivi automatiques.
- Rappels de rendez-vous et d'actions à faire.



Témoignage

“ L'intérêt pour l'établissement est de ne pas avoir à multiplier les applications pour répondre aux besoins de chaque service mais plutôt de recourir à une seule solution qui permet de prendre en compte les besoins de chaque spécialité et les contraintes de chaque organisation. ”

Jean-Marc BOUCHER

Directeur des Services Numériques de Territoire du
GHT de Bretagne Occidentale



Informations auprès de la filière Santé digitale & numérique :

COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Olivier XICLUNA et Arthur Denninger

■ olivier.xicluna@uniha.org - 07 76 02 48 46

■ arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI

■ nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92



Bon usage

- Aider les établissements de santé à faire face aux nouveaux enjeux de la prise en charge patients : chirurgie ambulatoire, thérapie orale, RAAC...
- Intégration avec le portail patient qui s'adapte aux besoins et à l'organisation de chaque adhérent.
- **Chirurgie ambulatoire / RAAC :** accompagnement spécifique amont et aval en fonction du type d'intervention, du type d'anesthésie ou de technique opératoire employée
- **Suivi des patients sous traitement anti-cancéreux :** rappels et préparation des séances, accompagnement à domicile (suivi des toxicités et de la qualité de vie).
- **Addictologie :** décelez les signes précurseurs de rechute ou de nouveaux troubles, adaptez la thérapie selon l'évolution du patient.
- **Etudes cliniques :** facilitez la conduite de vos études grâce à un suivi automatisé, une totale traçabilité, et une gestion des patients par molécules ou voie d'administration.
- **Suivi des patients COVID-19 :** recueil de constantes médicales, détection d'alertes en temps réel, supports pédagogiques, informations sur les traitements en cours.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations
Etablissements à contact@uniha.org
ou par téléphone au 04 86 80 04 78.





FICHE MARCHÉS

GESTION DU PARCOURS PATIENT

(lots 4,5,6,7 et 8 de la procédure)

Guidage, géolocalisation et bornes d'accueil.

Un gain en qualité

- +10% de patients en ambulatoire
- Réduction de 3% des RDV annulés
- Amélioration de l'expérience patient
- Gain de temps pour le personnel

Titulaires

▪ ENOVACOM



▪ VIA DIRECT



▪ MAPWIZE

▪ POLESTAR



▪ TELECOM SERVICES



▪ PARAGON ID



▪ AXE E-SANTE



▪ QMATIC



Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

18 mars 2021 au 17 mars 2025



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Les établissements de santé sont confrontés à différents problèmes liés aux flux patients. De nombreuses études déclarent que **50%** des visiteurs et **25%** du personnel hospitalier ont des difficultés à trouver leur chemin à l'hôpital.

Vous souhaitez améliorer l'expérience globale de votre structure hospitalière ? Diminuer le nombre de patients arrivant en retard à leur rendez-vous ? Ne plus perdre de temps à orienter les patients ?

Ce marché propose aux établissements des solutions automatisées pour suivre les étapes du parcours patient en temps réel ainsi que des outils pour optimiser sa prise en charge.

Grâce à des applications ergonomiques, intuitives pour le patient et les équipes médicales, le patient sait en temps réel où il doit se rendre, l'établissement sait exactement où il est et peut alors ajuster la programmation instantanément pour fluidifier et éviter les retards ainsi que les pertes de temps.

Ces solutions de guidage et géolocalisation permettent de fluidifier l'organisation des services, d'améliorer le confort du patient et des professionnels et d'accélérer les flux notamment de la médecine ambulatoire. Les bornes interactives permettent également d'informer, d'orienter et de guider le patient lors de son arrivée dans l'établissement.



Les points forts

- **Service clé en main** : infrastructure, suite logicielle, mise en service, hébergement et accompagnement dans la prise en main de l'outil.
- **Offre complète et flexible** : disponible à la fois pour du guidage et de la localisation sur smartphone IOS & Android et/ou du suivi patients sur la base de tags. Indicateurs de suivi d'avancement et analyses de flux.
- **Dispositif interopérable** : avec les systèmes d'information des établissements ou en mode SaaS, mais aussi avec les différentes applications métiers de l'hôpital notamment les logiciels de gestion de planning.



Des experts hospitaliers

Ce marché a été étudié par les experts hospitaliers d'UniHA.



Descriptif des lots

Lot 4 : Localisation du patient sans infrastructure.

Solution de localisation du patient au sein de l'établissement ne nécessitant pas une infrastructure réseau (WIFI ou Beacon) complexe mais se basant sur des solutions simples de localisation ou via des bornes.

➤ **Titulaires :** Enovacom Cogis, Telecom Services, Paragon ID

Lot 5 : Guidage du patient sans infrastructure.

Guidage au sein de l'établissement (outdoor et indoor), que ce soit pour le patient, le visiteur ou le personnel de l'établissement, ne nécessitant pas une infrastructure réseau (WIFI ou Beacon) complexe.

➤ **Titulaires :** ViaDirect, Mapwize, Enovacom

Lot 6 : Guidage du patient avec infrastructure.

Guidage au sein de l'établissement (outdoor et indoor), que ce soit pour le patient, le visiteur ou le personnel de l'établissement.

➤ **Titulaires :** Polestar, Enovacom, Telecom Services

Lot 7 : Guidage et géolocalisation basé sur l'infrastructure simple de l'établissement.

Guidage et géolocalisation complète au sein de l'établissement (outdoor et indoor), pour le patient, mais qui pourra s'étendre au visiteur ou au personnel de l'établissement. Géolocalisation du patient au sein de l'établissement que ce soit lors d'un parcours ambulatoire, mais aussi pour les patients fragiles aux urgences ou en unité de gériatrie. Il nécessite une infrastructure plus complexe de triangulation.

➤ **Titulaires :** Polestar, Enovacom, Telecom Services

Lot 8 : Bornes d'accueil interactives.

Ce lot concerne l'acquisition de bornes d'accueil ou d'admission ou de guidage avec sa solution logicielle.

➤ **Titulaires :** Enovacom, Axe e-santé, Qmatic



Bon usage

La solution est adaptée aux besoins de chaque adhérent :

- Accompagnement des GHT et de leurs établissements dans la mise en place de la solution : déploiement, support à l'intégration, maintenance et supervision.
- Si une infrastructure Bluetooth est déjà installée ou qu'une application mobile existe, les solutions de Pole Star seront interfacées avec ces systèmes.

Le marché permet une mise en place évolutive :

- Possibilité de périmètre pilote avant acquisition complète (« POC »).
- Modèle tarifaire proportionnel à la zone de service à équiper, disponible dans le cloud (SaaS) ou hébergé chez le client.
- Modularité de l'offre permettant d'implémenter divers usages progressivement (ex : guidage puis suivi temps réel avec statistiques) tout en étant accompagné par une équipe d'experts.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché dans l'espace adhérents UniHA.

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé digitale & numérique :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Olivier XICLUNA et Arthur Denninger

- olivier.xicluna@uniha.org - 07 76 02 48 46
- arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI

- Nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92





FICHE MARCHÉS
M_2056

GESTION DU PARCOURS PATIENT

(lot 9)

Solution logicielle d'analyse et d'optimisation de l'activité médicale et des parcours de soins avec services d'accompagnement associés.

Titulaires

- KADUCEO



- JOHNSON & JOHNSON



- TELEMEDECINE TECHNOLOGIES



Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

26 octobre 2021 au 25 septembre 2025



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Ne pilotez plus votre activité au hasard, ayez un tableau de bord juste et précis pour prendre les bonnes décisions, mieux piloter le quotidien et optimiser le parcours de soins.

L'analyse de l'activité médicale et l'optimisation des parcours de soins sont des enjeux importants pour les établissements. Elles permettent d'adapter son organisation afin d'assurer une meilleure prise en charge des patients.

Ce marché permet la collecte, l'analyse, l'identification et la prédiction des parcours de soins. Les données traitées sont : typologies des parcours médicaux, durée des séjours, durée des parcours, nombre d'actes et examens, flux de patients, coûts des parcours, taux de mortalité, taux de réadmission, taux d'abandon, caractéristiques des patients par parcours...

S'appuyant sur les données de l'activité (PMSI et logiciels métiers) mais aussi d'équipes de soins spécialisées et de spécialistes d'analyse des données (Data Scientists), l'objectif est de rassurer et mieux informer les patients par une meilleure organisation de l'activité et une modélisation des parcours adaptés et optimisés.

Il permet également aux professionnels de santé de mieux comprendre et organiser l'activité pour une meilleure prise en charge des patients.



Les points forts

- Interfaçage total avec les logiciels de l'établissement hospitalier.
- Solution qui répond aux exigences de sécurité : PGSSI-S, certification HDS pour le mode SAAS, RGS, RGPD.



Des experts hospitaliers

Ce marché a été étudié par les experts hospitaliers d'UniHA.



Descriptif des solutions

Kaducéo



- KeoCARE est une application web interactive mettant en lumière des représentations graphiques de données statistiques rendant l'information intuitive et didactique. Cette plateforme offre un gain de temps conséquent dans la recherche, l'analyse et l'interprétation de données.

Johnson & Johnson



- Application d'informations aux patients : Care4Today Education est une application mobile multi-spécialités conçue pour informer les patients pendant la durée de leur parcours. [En savoir plus >>](#)
- Solution de standardisation de la chirurgie : SPI fournit une plateforme numérique conçue pour réduire la variabilité de la chirurgie. [En savoir plus >>](#)
- Solution de visualisation en 3D : Visible Patient est une solution d'imagerie avancée, un outil de visualisation et d'aide à la décision pour la planification chirurgicale préopératoire. [En savoir plus >>](#)

Télémédecine Technologies



- Solution de gestion et de suivi des parcours patient répondant aux exigences d'expérience patient en pré et post-opératoire mais également en ville, à l'extérieur de l'hôpital. [En savoir plus >>](#)



Fiches marchés

Le lot 9 fait partie de la procédure « Gestion du parcours patients - M_2056 ».

- **Lots 1, 2 et 3 :** Solution de télésuivi pour l'accompagnement des patients tout au long de leur prise en charge en pré et postopératoire mais également dans la durée pour les maladies chroniques. [Consulter la fiche marchés >>](#)
- **Lots 4, 5, 6, 7 et 8 :** Guidage, géolocalisation et bornes d'accueil. [Consulter la fiche marchés >>](#)



Informations auprès de la filière Santé digitale & numérique :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Olivier XICLUNA et Arthur Denninger

▪ olivier.xicluna@uniha.org - 07 76 02 48 46

▪ arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI

▪ nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92



Bon usage

Offre de service associée permettant :

- Un audit exploratoire de l'activité.
- Un paramétrage des données structurées ou non structurées au sein de l'établissement et/ou GHT.
- Une analyse et observation des parcours.
- Modélisation et optimisation des parcours.
- La mise à disposition d'un tableau de bord et de rapport d'analyse de l'activité.
- Rapport d'analyse du profilage des patients par parcours.
- Rapport et décomposition économique des parcours selon l'issue et le type de parcours.
- Rapport d'amélioration des plannings de bloc.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché dans l'espace adhérents UniHA.

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78



FICHE MARCHÉS

MAINTENANCE MEDASYS ET COMPLEMENTS DE GAMME DXCARE FAMILY



MARCHÉ ACTIF

Médasys est un éditeur de logiciels métier spécialisés dans la gestion des établissements de santé.

Descriptif du marché

Vous êtes équipés de logiciels de la gamme DX Family de Médasys. Pour votre maintenance, les évolutions, le support et vos compléments de licences, rejoignez ce marché UniHA.

Type de marché : Marché négocié sans publicité préalable ni mise en concurrence en application de l'article 42-3 de l'ordonnance et de l'article 30-I-4 a du décret.

Gains estimés

- Taux de maintenance réduit de 1% en cas d'utilisation de versions récentes.
- 50% de réduction sur les prestations au-delà de 100 jours.
- Modalités attractives pour les compléments de licence.



Les points forts

- Profitez d'un contrat national unique
- Faites l'économie d'une procédure
- Optimisez vos prix : maintenance réduite de 1% si vos versions en production sont récentes (18 mois)
- Accédez à des grilles tarifaires claires et transparentes
- Uniformisez vos parcs logiciels dans votre GHT
- Accédez à des prestations complémentaires et négociées pour des développements de nouveaux modules

Titulaire



Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



6 ans

Du 28/05/2018 au 27/05/2024
Reconductible 2 fois 1 an



Des experts hospitaliers

Ce marché négocié de maintenance, porté par UNIHA, a été initié par 8 CHU utilisateurs de la solution DxCare® Family de l'éditeur Medasys. Suivi ensuite par un groupe expert composé de responsables achats et DSI de Montpellier et Bordeaux.

MAINTENANCE MEDASYS ET COMPLEMENTES DE GAMME DX FAMILY



Descriptif du lot

Maintenance, support, évolutions, compléments sur les logiciels métiers de toute la gamme Médasys DxCare Family :

Santé

- Dossier Patient
- Dossier Médical
- Dossiers de spécialités
- Dossier infirmier
- Bureautique
- Planification
- Facturation
- Pharmacie - Circuit du médicament
- Mobilité
- Reporting
- Urgences
- ...

Imagerie Médicale

- RIS
- PACS
- View

Biologie



Témoignage

“ Très présent dans nos établissements hospitaliers, Medasys propose un choix unique de logiciels spécialisés et UniHA se devait d'aider les établissements à suivre et faire évoluer ces outils. Ce partenariat avec un éditeur aussi important et présent sur le marché est une belle réussite pour nos équipes achats et permettra à de nombreux établissements de profiter de maintenance et de compléments de licences à prix négociés. ”

M. Carrière, Directeur Général UniHA



Bon usage

- Bénéficiez de toutes les évolutions de la gamme de logiciels de la famille DxCare
- Appuyez-vous sur un suivi d'exécution centralisé du marché : avenants, gouvernance des évolutions, pilotage de la relation...



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé Numérique et Digitale :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Olivier XICLUNA et Arthur Denninger

▪ olivier.xicluna@uniha.org - 07 76 02 48 46

▪ arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI

▪ nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92





FICHE MARCHÉS

MAINTENANCE et EVOLUTIONS DES LOGICIELS AXIGATE

AXigate est un éditeur de logiciels métier spécialisés dans la gestion des établissements de santé.

Gains estimés

- Taux de maintenance dégressif en fonction du nombre d'adhésions
- Nombreux add-on inclus dans le forfait de base

Titulaire



Logiciels sanitaires & médico-sociaux

Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

à partir du 13 novembre 2019
Reconductible 2 fois 1 an



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Vous êtes équipés de logiciels de la gamme aXigate : pour votre maintenance, les évolutions des logiciels, le support et les licences complémentaires, rejoignez ce marché UniHA.

Type de marché : Marché négocié sans publicité préalable ni mise en concurrence en application de l'article R2122-3 du Code de la Commande Publique



Les points forts

- Profitez d'un contrat national unique et faites l'économie d'une procédure.
- Optimisez vos prix : nombreux add-ons inclus, maintenance dégressive en fonction des adhésions.
- Accédez à des grilles tarifaires claires et transparentes.
- Uniformisez vos parcs logiciels dans votre GHT.



Des experts hospitaliers

Ce marché de maintien en condition opérationnelle, porté par UniHA, a été négocié par des établissements utilisateurs de la solution aXigate, tels que l'APHM et le CH Annecy Genevois.

Descriptif du lot

Maintenance, support, évolutions, compléments sur les logiciels métier de toute la gamme aXigate :

▪ **Modules transverses :**

- Dossier médical
- Dossier infirmier
- Codage
- Prescriptions
- Planification

▪ **Modules de spécialités :**

- Urgences
- Blocs
- Obstétrique
- Anesthésie
- Réanimation

▪ **Plateformes territoriales :**

- Serveur d'identité
- Entrepôt documentaire partagé
- Passerelle territoriale

Bon usage

- Bénéficiez de toutes les évolutions de la gamme de logiciels aXigate.
- Appuyez-vous sur un suivi d'exécution centralisé du marché : avenants, gouvernance des évolutions, pilotage de la relation.



Témoignage

“ Cet accord-cadre va nous permettre de suivre et de faire évoluer notre Dossier Patient Informatisé reposant sur les solutions aXigate. Tout en économisant le coût d'une procédure de renouvellement, nous bénéficierons d'une maintenance à prix adapté et d'une capacité d'extension fonctionnelle indispensable à la convergence du Système d'Information du GHT 13 « Hôpitaux de Provence ». ”

Philippe MAYER, Directeur des Services Numériques - AP-HM

Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé Numérique et Digitale :



COORDONNATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEURS :

- Olivier XICLUNA - 04 91 38 41 94 - olivier.xicluna@uniha.org
- Arthur DENNINGER - 06 72 98 77 73 - arthur.denninger@uniha.org

ASSISTANTE ACHAT :

- Nathalie RAPONI - 06 10 64 54 92 - nathalie.raponi@uniha.org





FICHE MARCHÉS
M_2086

MAINTIEN EN CONDITION OPÉRATIONNELLE DEDALUS/AGFA



MARCHÉ ACTIF

**Solutions ORBIS,
HydMedia, Engage4Me,
SNB.**

Gains estimés

- Economie du coût de production d'un marché local.
- Diminution d'un point en moyenne du taux de maintenance.
- Mise à disposition sans frais de la majorité des compléments fonctionnels.

Titulaire

DEDALUS



Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



6 ans

23 décembre 2019 au 22 décembre 2025

Descriptif du marché

Vous êtes équipés de logiciels des familles ORBIS, HydMedia, Engage4ME et SNB ?

Pour leur support, leur évolution et pour les compléments de licence nécessaires à votre établissement ou à votre GHT, rejoignez ce marché UniHA.

Type de marché : marché négocié sans publicité préalable ni mise en concurrence en application de l'article.



Les points forts

- Profitez d'un contrat national unique et faites l'économie d'une procédure.
- Optimisez vos prix : diminuez votre taux de maintenance et disposez sans frais de la majorité des compléments fonctionnels.
- Accédez à des grilles tarifaires claires et transparentes.
- Uniformisez vos parcs logiciels dans votre GHT.



Des experts hospitaliers

Ce marché négocié de maintien en condition opérationnelle porté par UniHA a été construit grâce à la participation de 4 CHU et CH utilisateurs des solutions DEDALUS/AGFA et soutenu par le Club Utilisateur ORBIS.



Descriptif du lot

- Maintenance
- Support
- Evolutions
- Compléments sur les logiciels des familles ORBIS
- Compléments sur les logiciels des familles HydMedia
- Compléments sur les logiciels des familles Engage4Me
- Compléments sur les logiciels des familles SNB



Les logiciels

ORBIS : dossier Patient Informatisé le plus utilisé en Europe. Sa couverture fonctionnelle permet d'accompagner les patients sur l'intégralité de leur parcours de prise en charge, MCO, SSR, Psychiatrie, Consultations, HAD.

Il vous permet d'accéder aux fonctions métiers pour une prise en charge globale du patient dans sa chambre, en toute mobilité.

Engage4Me : complète votre PACS (archivage et transmission d'images médicales) en mettant à disposition des professionnels de santé et des patients les rendez-vous, les examens et compte-rendu d'imagerie.

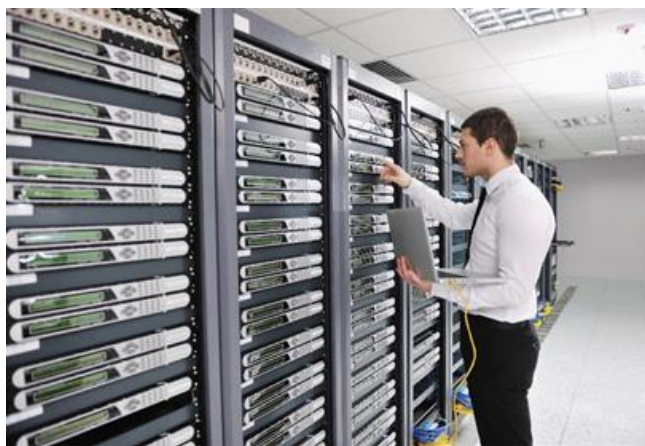
La plateforme diffuse tous types de résultats et organise le suivi des parcours de soins entre la Ville et l'Hôpital.

ECM - HYDMedia : permet aux hôpitaux et aux établissements de soins de toute taille d'archiver électroniquement leurs documents papier et de les rendre accessibles partout. Il permet de réduire l'espace de stockage, les temps d'accès et les coûts associés.



Bon usage

- Bénéficiez de toutes les évolutions de la gamme des logiciels des familles ORBIS, HydMedia, Engage4Me, SNB.
- Appuyez-vous sur un suivi d'exécution centralisé du marché : avenants, gouvernance des évolutions, pilotage de la relation.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA et l'établissement du GHT a adhéré au groupement de commandes ?
Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché dans l'espace adhérents UniHA.

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?
Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé Numérique et Digitale :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD
ACHETEURS : Arthur Denninger et Olivier XICLUNA
▪ arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73
▪ olivier.xicluna@uniha.org - 07 76 02 48 46
ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI
▪ nathalie.raponi@uniha.org - 06.10.64.54.92



FICHE MARCHÉS
M_2894

ROBOTS MOBILES AUTONOMES (AMR)

Automatisez la circulation de vos flux logistiques dans l'hôpital grâce aux robots mobiles intelligents de transport autonome.

Gains estimés

Jusqu'à 30% de temps libéré !

Titulaires

- Lifelines

Lifelines
LOGISTICS INTELLIGENCE

- MeanWhile

MeanWHILE

- Kompaï robotics

KOMPAÏ
robotics

Moyens d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché

4 ans

18/10/2023 au 17/10/2027
(Maintenance jusqu'au 17/10/2037)



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Avec ces robots, soulagez votre personnel soignant (infirmières, pharmaciens, laborantins...) de leur trajet quotidien. Ils transportent le bon produit au bon moment et au bon endroit, les robots livrent le matériel directement au poste de travail.

Accédez à des solutions complètes et clés en main :

- Une gamme de modèles de robots mobiles autonomes,
- une suite logicielle
- Un large choix d'options et d'accessoires permettant d'adapter la solution de transport aux besoins de l'établissement en matière de gestions de flux logistique.

Sécurisées et multi-services !

Ces solutions de transport intelligent sont sécurisées et peuvent transporter différents contenants, échantillons, médicaments et dispositifs médicaux entre différents points de l'établissement.

Le transport peut se faire sur plusieurs étages

- Les robots mobiles sont donc amenés à prendre les ascenseurs de manière autonome dans l'établissement de santé.
- Ils circulent en toute sécurité dans un environnement emprunté par du personnel hospitalier ou du grand public !

Les points forts

- Accessibles à l'achat ou en location
- Fournis avec une application entièrement intégrée
- Aucune modification des infrastructures nécessaires
- Facilité d'utilisation, gain de temps pour les soignants
- Traçabilité et sécurisation des produits sensibles
- Navigation sécurisée en environnement ouvert au public

Des experts hospitaliers

Ce marché a été réalisé avec un groupe d'experts et d'ingénieurs responsables des services logistiques hospitaliers des établissements suivants : CHU Nantes, CH Henin, CH Vannes, GHT Lens, CHU Reims, CH Villefranche, CHU Amiens et CH la Rochelle.

ROBOTS MOBILES AUTONOMES (AMR)



Descriptif

Lot unique avec 3 titulaires : Lifelines, MeanWhile et Kompaï robotics.

Quelques exemples de Robots AMR proposés dans le marché :

AMR avec armoire connectée : module avec coffres intégrés et sécurisés pour le transport de matériel et fournitures médicales/biologiques.



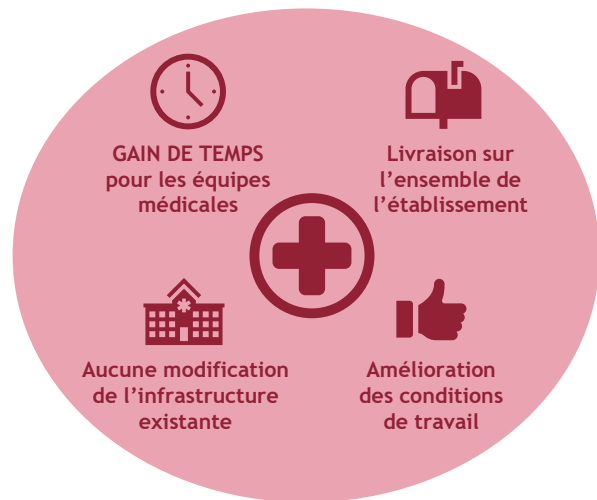
AMR pour conteneurs et armoire indépendante : pour déposer des produits ou transporter des charges lourdes.



AMR tracteur de chariots : capable de tracter tout type de chariot disponible en milieu hospitalier.



Mini convoyeur : permet le chargement/déchargement automatique des bacs.



Bon usage

- **Interface intuitive et conviviale** : facilité d'utilisation pour le personnel.
- **Durabilité** : conception robuste garantissant 10 ans d'utilisation.
- **Traçabilité sécurisée** : garantie d'un suivi fiable des produits médicaux transportés.
- **Supervision** : suivi en temps réel de la flotte des robots.
- **Formation sur mesure** : adaptée aux personnels médicaux et techniques.
- **Support proactif** : Hotline intégrée pour une assistance à distance immédiate depuis le robot et une équipe prête à intervenir à la demande.
- **Offre de location** : incluant support et maintenance.
- **Accompagnement par le titulaire** du marché dans la mise en place, le déploiement et la formation.
- **Possibilité de personnalisation** pour des solutions sur mesure.



Témoignage

“ Un coursier fait entre 10 à 12 km par jour. La question de l'automatisation des flux a énormément de sens. Ces solutions permettent de sécuriser les livraisons car on peut identifier la personne qui charge. En termes de traçabilité et de sécurisation du parcours c'est important. ”

Nicolas ESTIENNE

Directeur général du centre hospitalier d'Aix-en-Provence



Nous rejoindre

- **Vous êtes adhérent UniHA ?**
Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org
- **Vous souhaitez adhérer à UniHA ?**
Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé digitale & numérique :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Olivier XICLUNA olivier.xicluna@uniha.org - 07 76 02 48 46

ASSISTANTE ACHATS : sdn@uniha.org ou auprès de

Nathalie RAPONI nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92

Tiphaine AUBRAY tiphaine.aubray@uniha.org 06 28 97 56 39





FICHE DES MARCHÉS

SOLUTION D'IMPRESSION ET DE GRAVAGE DES IMAGES RADIOLOGIQUES

Une solution complète de diffusion des images de vos services de radiologie

Gain estimé

18% en moyenne

Titulaire



Contact : Sebastien ANNEQUIN
sannequin@ngigroup.fr

Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



5 ans + 3 ans

28/06/2016 à 27/06/2021
 Extensible 06/2024 pour les contrats en cours



MARCHÉ ACTIF

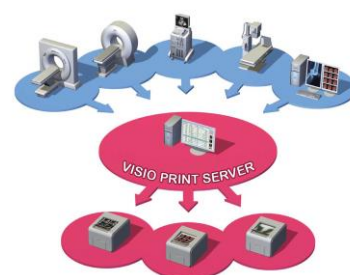
Descriptif du marché

Deux types de diffusion disponibles :

1- L'impression des images sur des supports papiers :

Fourniture de l'imprimante, du logiciel et du service de maintenance associé pour une durée de 5 ans. Trois types d'imprimantes sont disponibles : A4, A3 et A3+.

Le logiciel, les prestations de déploiement et de formation sont intégrés dans l'offre.



2- Le gravage des images sur des supports CD/DVD :

Le logiciel sera interfacé avec les modalités et les outils logiciels de gestion des images et des comptes rendus, PACS et RIS.



Les points forts

- Connectez directement le logiciel d'impression des images avec votre RIS (système d'information de radiologie) et PACS (système d'archivage et de transmission d'images)
- Toutes les alternatives au films sont disponibles : impression, gravage, mise à disposition des images sur internet.
- Modèle économique simple : payez simplement la location des imprimantes et le coût page. Le logiciel est mis à disposition.
- Un service de maintenance adapté au contexte de l'imagerie médicale



Des experts hospitaliers

Ce marché a été réalisé par un groupe expert composé d'une de responsables des achats, d'informaticiens spécialisés dans l'imagerie médicale, de praticiens d'imagerie.



Descriptif des lots

Un lot unique, un interlocuteur unique, des services intégrés dans l'offre:

- Fourniture du logiciel Visio 4K
- Fourniture des matériels d'impression reconnus dans le monde de l'imagerie médicale (XEROX)
- Imprimantes A4, A3 et A3 avec pliage
- Les prestations de déploiement et de formation sont intégrées dans l'offre
- Service de maintenance des matériels
- Maintenance évolutive et corrective des solutions logicielles
- Maintenance 8 heures ouvrées (5/7)
- Intervention sur site sous 8 heures ouvrées avec un stock de pièces et de consommables.
- Une hotline après-vente ouverte du Lundi au Vendredi de 9h à 12h30 et de 14h à 18h et standard dédié à la réception des appels techniques de



Bon usage

Le remplacement des films radiologiques est devenu inéluctable :

- ➔ Les économies réalisées sur le cout des films sont très importantes,
- ➔ Le rendu aux patients ou aux médecins de ville est bien supérieur et accroît l'attractivité des services radio de votre établissement
- ➔ La mise à disposition des images pourra bientôt être automatique (mise à disposition sur le web) et permettra des gains de productivité à vos services d'imagerie



Témoignage

“ La solution proposée par NGI est fiable avec une bonne qualité d'impression pour un coût compétitif.
De plus, la commande des consommables est automatique.

”

Pierre-Paul ROMANN , responsable domaine plateaux techniques, CHU Montpellier



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé Numérique et Digitale :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Olivier XICLUNA et Arthur Denninger

▪ olivier.xicluna@uniha.org - 07 76 02 48 46

▪ arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI

▪ nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92





FICHE MARCHÉS
M_2296

TÉLÉMÉDECINE

INÉDIT !

Bénéficiez d'une offre complète de télémédecine pour intégrer ce nouveau mode de fonctionnement dans votre établissement.

Titulaire

ATOS FRANCE



Contact : marion.segard@atos.net

Atos coordonne le marché autour de 10 partenaires.

Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



8 ans

20 décembre 2021 au 19 décembre 2029



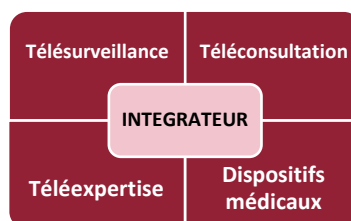
MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Permettre l'accessibilité à l'offre de soin et une prise en charge du patient sur son lieu de vie sont les enjeux de la télémédecine.

Comment la mettre en place de manière simple, efficace et cohérente dans votre établissement ? En choisissant ce marché de prestations **d'intégration**. Vous bénéficiez alors de solutions logicielles et matériels de **télémédecine** qui s'insèrent dans un contexte de **forte croissance des technologies**.

En choisissant un **intégrateur** avec une **forte expérience** dans les processus fonctionnels des métiers de la santé ainsi que dans l'intégration de **systèmes de soins complexes** et réglementés, UniHA souhaite assurer à ses adhérents de profiter **d'innovations** et de technologies appropriées pour les différents cas d'usage existants et à venir, et en phase avec leurs besoins spécifiques.



Un accompagnement global dans l'adoption de solutions de télémédecine, dont :

- la téléconsultation
- la télésurveillance médicale
- la télé-expertise médicale
- les dispositifs médicaux connectés

Le marché représente un catalogue de solutions intégrant les principaux leaders de la télémédecine pour pratiquer la médecine à distance en toute simplicité.



Les points forts

- Offre complète et innovante proposant des prestations d'accompagnement, des solutions logicielles & dispositifs médicaux connectés.
- 10 partenaires de télémédecine intégrés dans l'offre.
- Un interlocuteur unique pour vos projets.



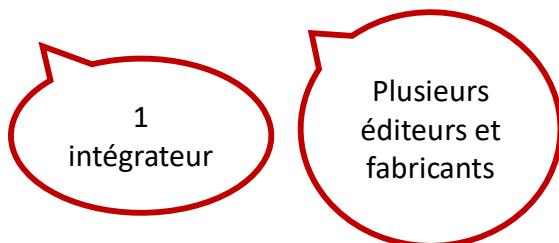
Des experts hospitaliers

Ce marché a été étudié par les experts hospitaliers d'UniHA.

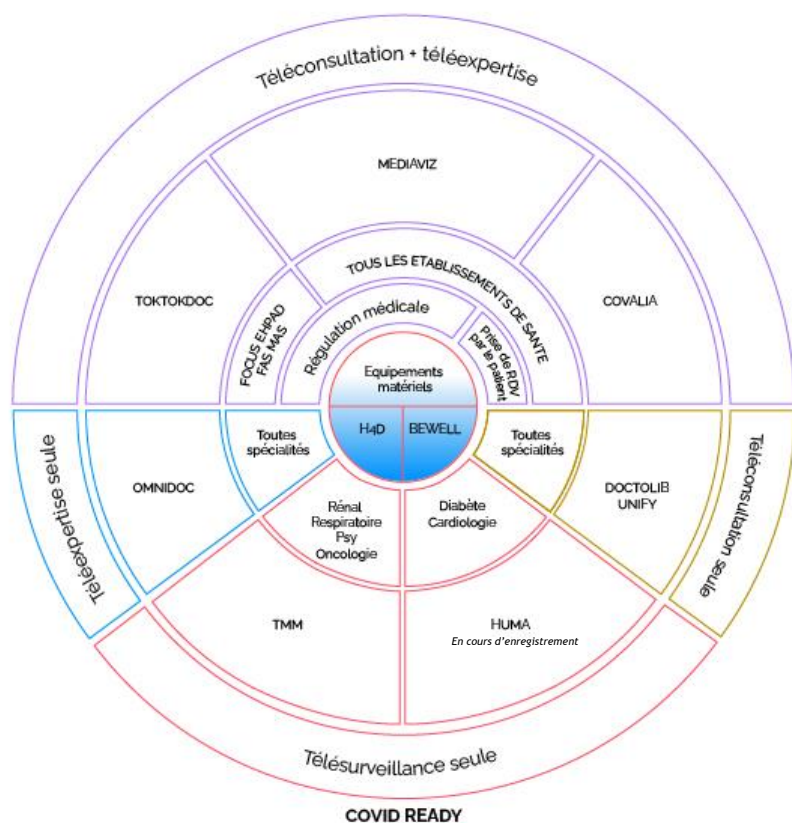


Descriptif

Le titulaire assurera des **prestations d'audit, d'installations, de paramétrage, d'accompagnement, de formation** et fournira plusieurs **solutions logicielles et matérielles de télémedecine** dont il assurera la distribution.



Le diagramme ci-dessous met en valeur les expériences projets particulières de chacun des partenaires, nonobstant leurs capacités à pouvoir apporter un accompagnement plus global dans de nombreux autres domaines thérapeutiques :



Bon usage

Ce marché permet de modéliser les besoins métier indépendamment des éditeurs lors des étapes d'audit et de cadrage en positionnant le titulaire comme un partenaire agnostique.

Le titulaire propose des services de maintenance et de formation :

- **Une phase de formation et de gestion du changement.**
Les équipes accompagnent les utilisateurs dans la prise en main de l'outil quel que soit leur profil d'utilisation.
- **Un accompagnement post marché.**
Après la mise en place du projet, Atos et ses partenaires vous accompagnent afin de mesurer les résultats du déploiement de l'outil dans votre établissement. Le titulaire est disponible pour répondre aux nouveaux besoins ou interrogations des utilisateurs.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?
Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché dans l'espace adhérents UniHA.

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?
Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78



Informations auprès de la filière Santé digitale & numérique :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD
ACHETEUR : Arthur DENNINGER
arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73
ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI
nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92





FICHE MARCHÉS
M_2946

TÉLÉ INTERPRÉTATION DES EEG

Bénéficiez d'une offre complète de DM et de la compétence d'experts neurologues sur tout le territoire 24/7 pour réaliser et interpréter les données des électroencéphalogrammes (EEG) .

Gains estimés

7,2%

Titulaires

BIO SERENITY



Sébastien BOURRAT
business.france@bioserenity.com

Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

2 ans reconductible 1 x 2 ans
6 mai 2024 au 5 mai 2028



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

La télémédecine présente deux grands enjeux :

- Mettre à disposition des outils numériques faciles d'accès.
- Mettre en relation les établissements avec des experts neurologues, en particulier dans les établissements où les laboratoires d'exploration fonctionnelle neurologique (EFN) sont surchargés.

Avec ce marché, accédez à la réalisation d'actes de télé interprétation des EEG avec :

- La mise à disposition de DM : casque et enregistreur.
- La mise à disposition de neurologues 24/7 pour la télé interprétation.
- L'accès à une plateforme numérique permettant le partage et l'archivage des enregistrements.
- La formation du personnel paramédical et médical à la réalisation des EEG.



Les points forts

- **Offre complète et inédite** : répondant aux problématiques de la prise en charge des patients avec des troubles neurologiques.
- **Maillage digital** : qui permet de rendre les organisations médicales robustes et pérennes.
- **Meilleure prise en charge des patients** : accès amélioré aux soins de santé, en particulier pour les personnes vivant dans les zones éloignées ou qui ont des difficultés à se déplacer.
- Accès à la télé interprétation 24/7.
- **Confidentialité des informations** : des protocoles stricts sont mis en place pour garantir que les données des EEG sont transmises de manière sécurisée et protégée contre tout accès non autorisé.



Des experts hospitaliers

Ce marché a été réalisé par les experts hospitaliers d'UniHA.



Descriptif

L'ensemble des services du dispositif médical proposé par un seul titulaire :

Le dispositif médical EEG NEURONAUTE

- Le casque : le « Ice cap ».
- Le système d'acquisition des signaux : enregistreur et tablette.
- La plateforme web pour le partage et l'archivage des enregistrements.
- La prestation de formation du personnel hospitalier à la réalisation de l'enregistrement.
- La prestation de réalisation des enregistrements au chevet du patient.



Casque Ice cap Bioserenity

Le service de réalisation et d'interprétation NEUROPHY :

Ce service recouvre l'ensemble de l'équipe de médecins interpréteurs, enseignants ou titulaire du DIU de Neurophysiologie clinique UV EEG pour la télé interprétation des EEG 24h/24h et 7j/7.



Bon usage

Ce marché novateur offre la possibilité aux établissements de santé de mailler numériquement les organisations paramédicales et médicales au sein du GHT via des dispositifs médicaux connectés et des plateformes d'échanges des tracés et des comptes-rendus d'examen.

Il permet également d'accéder à une expertise spécialisée à distance et de façon rapide, ce qui permet d'améliorer les parcours de soins, en particulier dans les zones reculées.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché dans l'espace adhérents UniHA.

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé digitale & numérique :



COORDONNATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Arthur DENNINGER

arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

ASSISTANTES ACHATS : Tiphaine AUBRAY et Nathalie RAPON

tiphaine.aubray@uniha.org - 06 28 97 56 39

nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92





FICHE MARCHÉS

TÉLÉRADIOLOGIE AVEC SERVICES ASSOCIÉS

Solutions pour répondre aux enjeux d'organisation radiologique des différents territoires français.

Gains estimés

57%

de gain moyen sur achat sur les modules du marché.

Titulaire

TELEDIAG



Contact :
Paul CAYOT - Directeur Commercial
paul.cayot@telediag.com
Port. : +33 6 85 84 24 58

Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



6 ans d'utilisation

29 mars 2021 au 28 mars 2025.



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Dans un contexte de pénurie croissante des ressources médicales, la télémédecine s'offre comme une **réponse alternative et complémentaire** aux ressources existantes. Elle permet de mieux faire face aux **situations d'urgence**, de réduire l'**inégalité de l'accès aux soins** et les **délais de prise en charge** des patients. Elle ne remplacera par contre jamais la médecine de proximité auprès du patient et doit être utilisée à bon escient pour continuer d'assurer un **suivi médical complet et de qualité**.

Ce marché a été élaboré avec l'objectif de mettre en place une **organisation territoriale** de la radiologie par des outils de téléradiologie afin de maintenir un **service de proximité**.



Les points forts

- Cahier des charges qui repose sur les principes établis par la charte de téléradiologie du G4 et de la SFR.
- Prise en compte des différentes tailles de territoires dans le coût de la redevance d'utilisation. Module 1.
- Sollicitation en débordement au réseau de radiologues. Module 3.
- Mode passation au bon de commande qui permet un accès plus rapide au marché.



Des experts hospitaliers

Groupe d'experts composé de :

- Géraldine Bourret, Directrice de projets SI GHT Provence.
- Lorette Giraud, Responsable du groupe ressource patient DSI, APHM.





Descriptif du lot

Le marché a pour objet la mise à disposition :

- D'une plateforme logicielle de gestion du workflow de téléradiologie interfacée avec les systèmes d'information des établissements requérants et commune à l'ensemble des établissements du GHT ou du territoire.
- D'un outil d'organisation, de planification et de suivi des demandes d'examen d'imagerie médicale, au sein d'une communauté de radiologues « territoriaux ».
- D'un outil de gestion des flux financiers entre les établissements requérants et les radiologues.
- De services intellectuels d'interprétation de téléradiologie pour le compte des établissements du territoire, quand les radiologues territoriaux ne peuvent assurer le service - niveau 3.
- De la location de consoles d'interprétation et des prestations de formation, de maintenance et d'assistance associées.

Les besoins des établissements ont été répartis en 5 modules, en cohérence avec la segmentation souhaitée dans la mise en place de l'organisation médicale de la téléradiologie.

Module 1 : Logiciels, gestion de projet, formation et assistance au démarrage.

- 3 tailles de territoires définis au BPU : petit, moyen, grand.

Module 2 : Intégration des logiciels au SIH de l'adhérent.

- Connecteurs de base + Lot de 3 connecteurs supp.

Module 3 : Actes intellectuels.

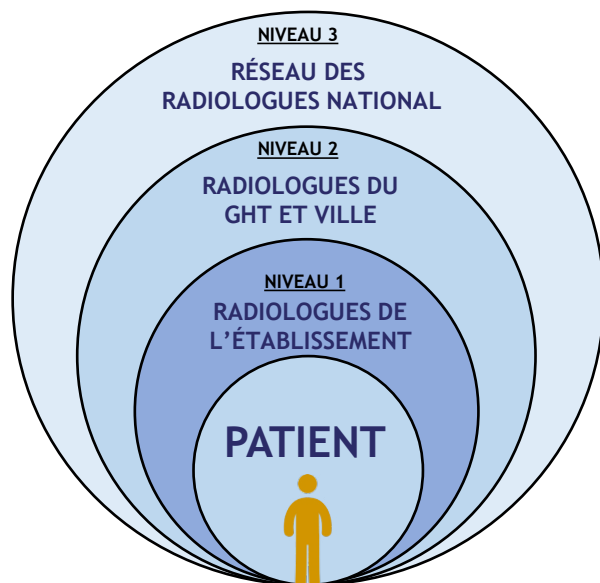
- Actes intellectuels d'interprétation pour : scanner, IRM et conventionnel.
- vacation

Module 4 : Poste de travail du radiologue.

- Viewer, reconnaissance vocale, etc.

Module 5 : Prestation de service.

- Gestion planification + gestion des flux financiers.



Bon usage

- **Simulateur** de coûts disponible dans l'espace documentaire.
- Solution à la carte, sans engagement de volume ni de durée, permettant un **engagement progressif et maîtrisé**.
- **Solution en mode SaaS** qui permet un déploiement sous des délais très réduits.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé Numérique et Digitale :



COORDONATEUR : Thierry BLANCHARD

ACHETEUR : Arthur DENNINGER

arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73

ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI

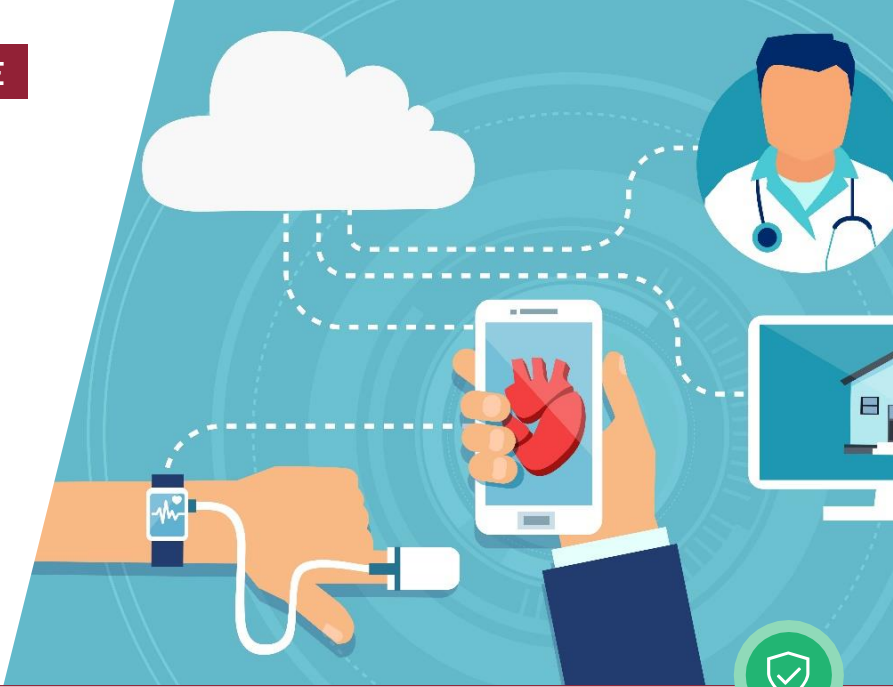
nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92





FICHE MARCHÉS
M_2941

TÉLÉSURVEILLANCE MÉDICALE



MARCHÉ ACTIF

Système d'Acquisition Dynamique (SAD) portant sur la mise à disposition de dispositifs médicaux numériques de télésurveillance médicale.

Candidats admis

Mise à jour - Février 2024

ABBOTT MEDICAL
FRANCE
MYDIABBY
HEALTHCARE
SEMEIA
NP MEDICAL
IMPLICIT
CUREETY
PREDICT4HEALTH
HEALABS
DATAMEDCARE
NEWCARD

- CARELINE SOLUTIONS
- BE YS HEALTH SOLUTIONS
- BIOSENCY
- BOSTON SCIENTIFIC
- EDEVICE SAS
- GLOOKO France
- MEDTRONIC France
- BIOTRONIK France
- RESILIENCE
- STETO
- SRETT

Descriptif du marché

La télésurveillance médicale présente des leviers majeurs pour le système de santé :

- Une meilleure prise en charge des maladies chroniques à domicile
- Une amélioration de la coordination des professionnels de santé autour du patient

La qualité de vie des patients et la prévention d'éventuelles complications sont alors grandement améliorées.

La sortie du cadre expérimental de la télésurveillance médicale doit permettre d'accélérer son développement tout en assurant l'accès aux innovations technologiques.

Ce marché vise à accompagner l'entrée de la télésurveillance dans le droit commun et permettre le référencement au fil de l'eau de tous les industriels dont les dispositifs médicaux numériques (DMN) de télésurveillance médicale est pris en charge par l'assurance maladie.



Les points forts

Au stade du SAD, les gains qualitatifs suivants sont constatés :

- Economie de procédure.
- Facilite l'analyse des dispositifs médicaux numériques (DMN) entre les différents candidats.

Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



6 ans

1^{er} juillet 2023 au 1^{er} juillet 2029



Des experts hospitaliers

Ce marché a été créé directement par les acheteurs hospitaliers de la filière Santé digitale & numérique d'UniHA de l'AP-HM.



Répartition du marché

Le SAD proposé par ce marché a pour objet la mise à disposition de **dispositifs médicaux numériques de télésurveillance médicale**, des accessoires de collecte de données et de prestations complémentaires associées.

Le SAD est subdivisé de dispositifs médicaux numériques de télésurveillance par rapport à la pathologie du patient :

Les marchés spécifiques seront lancés par catégorie :

CATÉGORIE 1



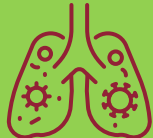
Patient diabétique

CATÉGORIE 2



Patient en insuffisance rénale chronique

CATÉGORIE 3



Patient en insuffisance respiratoire chronique

CATÉGORIE 4



Patient en insuffisance cardiaque chronique

CATÉGORIE 5



Patient porteur de prothèse cardiaque implantable à visée thérapeutique

CATÉGORIE 6



Patient de catégorie 1, 2 et 4
(solutions couvrant plusieurs pathologies)

CATÉGORIE 7



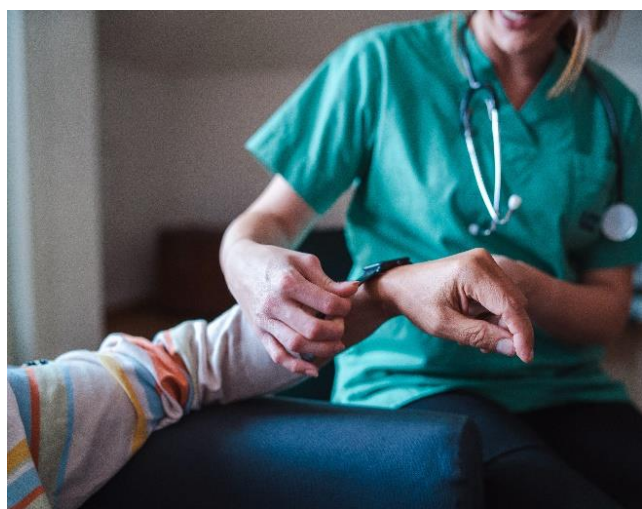
Patient atteint d'un cancer



Bon usage

Ce marché permet une mise en place adaptée :

- Autant de marchés spécifiques qu'il y a de besoins différents.
- Un seul marché spécifique pour plusieurs besoins différents au sein d'une même catégorie. Exemple : un adhérent peut lancer un marché spécifique relevant d'une catégorie pour 3 services médicaux distincts, lesquels pourront donc aboutir au choix de 3 solutions différentes.
- Un seul marché spécifique pour plusieurs besoins différents au sein de plusieurs catégories.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?
Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché dans l'espace adhérents UniHA.

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?
Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Santé Numérique et Digitale :



COORDONNATEUR : Thierry BLANCHARD
ACHETEUR : Arthur DENNINGER
arthur.denninger@uniha.org - 06 72 98 77 73
ASSISTANTE ACHATS : Nathalie RAPONI
nathalie.raponi@uniha.org - 06 10 64 54 92

ASSISTANTE ACHATS : Tiphaine AUBRAY
06 28 97 56 39 - tiphaine.aubray@uniha.org



Le calendrier des marchés

Segment/Procédure	2024												2025												2026	Date fin	Modalité de marché	Porteur de segment
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D				
Automatisation des tests RT-PCR	A																								11/06/2024	GC + CA	GCS UniHA	
DPI AGFA - Maintenance et évolution	A																								22/12/2025	CA	GCS UniHA	
DPI aXigate - Maintenance et évolution	A																								13/11/2025	CA	GCS UniHA	
DPI MEDASYS - Maintenance et évolution	A																								30/04/2024	CA	GCS UniHA	
Gestion du parcours du patient : télésuivi, guidage et géolocalisation	A																								17/03/2025	CA	GCS UniHA	
Impression 3D	P																								30/08/2025	CA	GCS UniHA	
Logiciel de support en imagerie	A																								11/06/2024	CA	GCS UniHA	
Multi Editeurs Santé																									01/07/2028	CA	GCS UniHA	
Optimisation du programme de médicalisation des systèmes d'information (PMSI) par IA	A																								01/06/2024	CA	GCS UniHA	
Prestations de conseil et d'assistance informatique	A																								14/07/2024	CA	GCS UniHA	
	P																								14/07/2028	CA	GCS UniHA	
Robots AMR : solutions robotiques d'automatisation des flux	A																								30/06/2027	CA	GCS UniHA	
Serveurs, stockages et maintenances associées	A																								09/02/2025	CA	GCS UniHA	
Télé interprétation des EEG	A																								10/10/2027	CA	GCS UniHA	
Télémédecine	A																								02/12/2029	CA	GCS UniHA	
Téléradiologie	A																								28/03/2025	GC + CA	GCS UniHA	
	P																								28/03/2029	CA	GCS UniHA	
Télésurveillance	A																								21/06/2027	CA	GCS UniHA	

Le calendrier des marchés - légende

Vos rendez-vous :

Recensement :

- Étude de faisabilité
- Constitution du groupe experts
- Appel à candidatures des établissements
- Recensement des besoins

Publication - Notification :

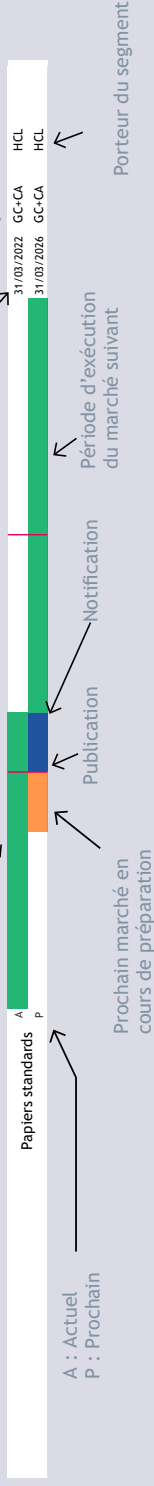
- Publication de l'appel d'offres (DCE)
- Étude des réponses et tests des produits
- Notification : choix du ou des titulaires du marché

Marchés actifs :

Période de la première commande à la dernière commande possible.
GC : Groupement de commandes
CA : Centrale d'Achat. Les marchés spécifiés en centrale d'achat sont accessibles à n'importe quel moment. du marché

La continuité des marchés :

Cette double ligne montre les marchés en cours de remise en concurrence



Retrouvez l'intégralité des marchés sur
www.uniha.org



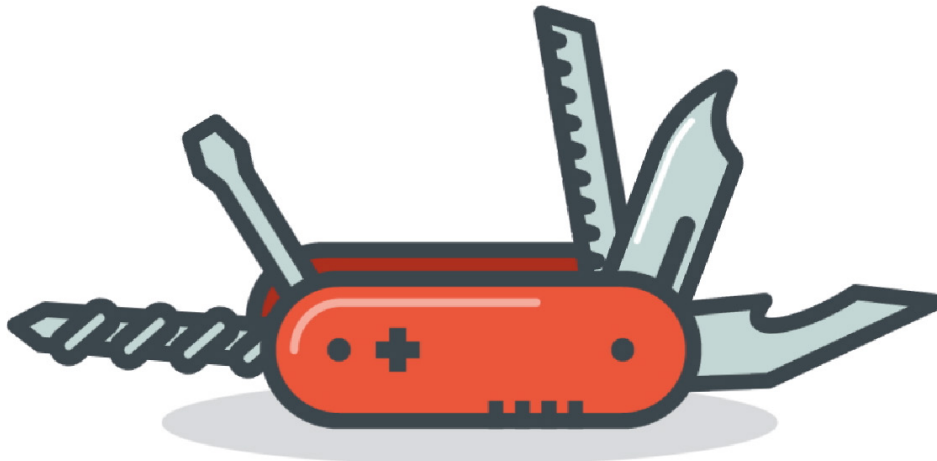
dans l'espace marchés,
rubrique « j'accède à un marché »

[J'accède à l'espace marchés >>](#)

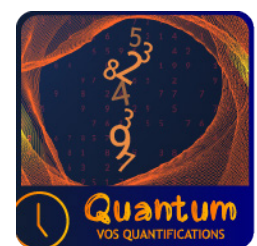
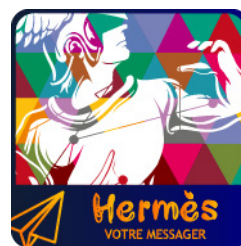
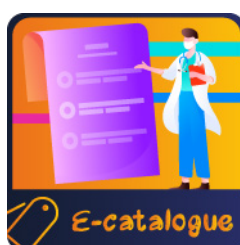


L'espace adhérents

Accédez à tous vos outils UniHA de manière simple et rapide avec l'espace adhérents !



L'espace adhérents est accessible sur www.uniha.org en cliquant sur le couteau-suisse.



[J'accède à l'espace adhérents >>](#)

Vos ambassadeurs régionaux



Stéphanie Defrenne
Directrice des ambassadeurs
stephanie.defrenne@uniha.org
06 64 98 12 54



Claire Truffaut
Ambassadrice Nord
claire.truffaut@uniha.org
06 09 24 74 05



Grégoire Joseph
Ambassadeur Nord-Ouest
gregoire.joseph@uniha.org
06 09 24 81 81



Anne-Laure Guiraud
Ambassadrice Nord-Est
anne-laure.guiraud@uniha.org
06 23 30 31 86



Pierre Paolorsi
Ambassadeur Centre
pierre.paolorsi@uniha.org
06 20 14 37 26



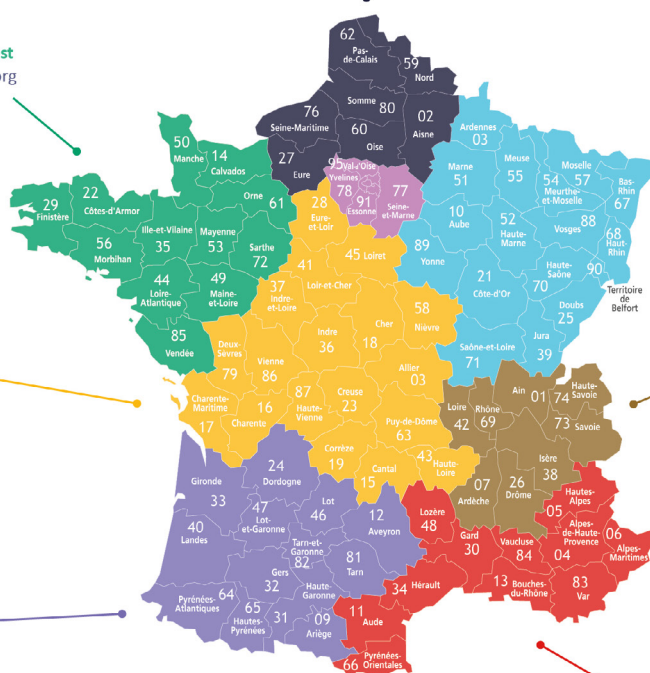
Marion Peuke
Ambassadrice Centre-Est
marion.peuke@uniha.org
06 14 39 34 01



Denis Despin
Ambassadeur Sud-Ouest
denis.despin@uniha.org
06 11 30 18 19

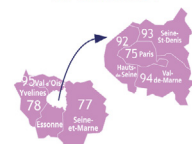


Coralie Dobrenel
Ambassadrice Sud-Est et Corse
coralie.dobrenel@uniha.org
06 14 39 08 05

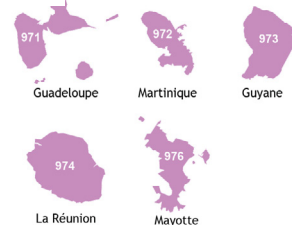


Pauline Lelièvre
Ambassadrice Ile-de-France
et DROM-COM
pauline.lelievre@uniha.org
06 19 51 72 79

ILE-DE-FRANCE



& DROM-COM



Besoin d'aide ? Contactez le service Relation Etablissement à contact@uniha.org ou auprès des assistantes Relation Etablissement :

- **Céline COUVAL** : celine.couval@uniha.org - 04 86 80 04 79
Régions : Nord-Ouest, Centre, Sud-Ouest et Sud-Est
- **Nathalie LEBRUN** : nathalie.lebrun@uniha.org - 04 86 80 04 78
Régions : Nord, Ile de France et DROM-COM, Nord-Est et Centre-Est

Une question sur les outils ? Contactez le support adhérents : support-adherents@uniha.org - Tél : 04 81 07 01 53



Accédez aux marchés de la filière



UniHA
9 rue des Tuiliers 69003 LYON
www.uniha.org - contact@uniha.org
Rejoignez-nous sur LinkedIn et Twitter @UniHA_Hopital

