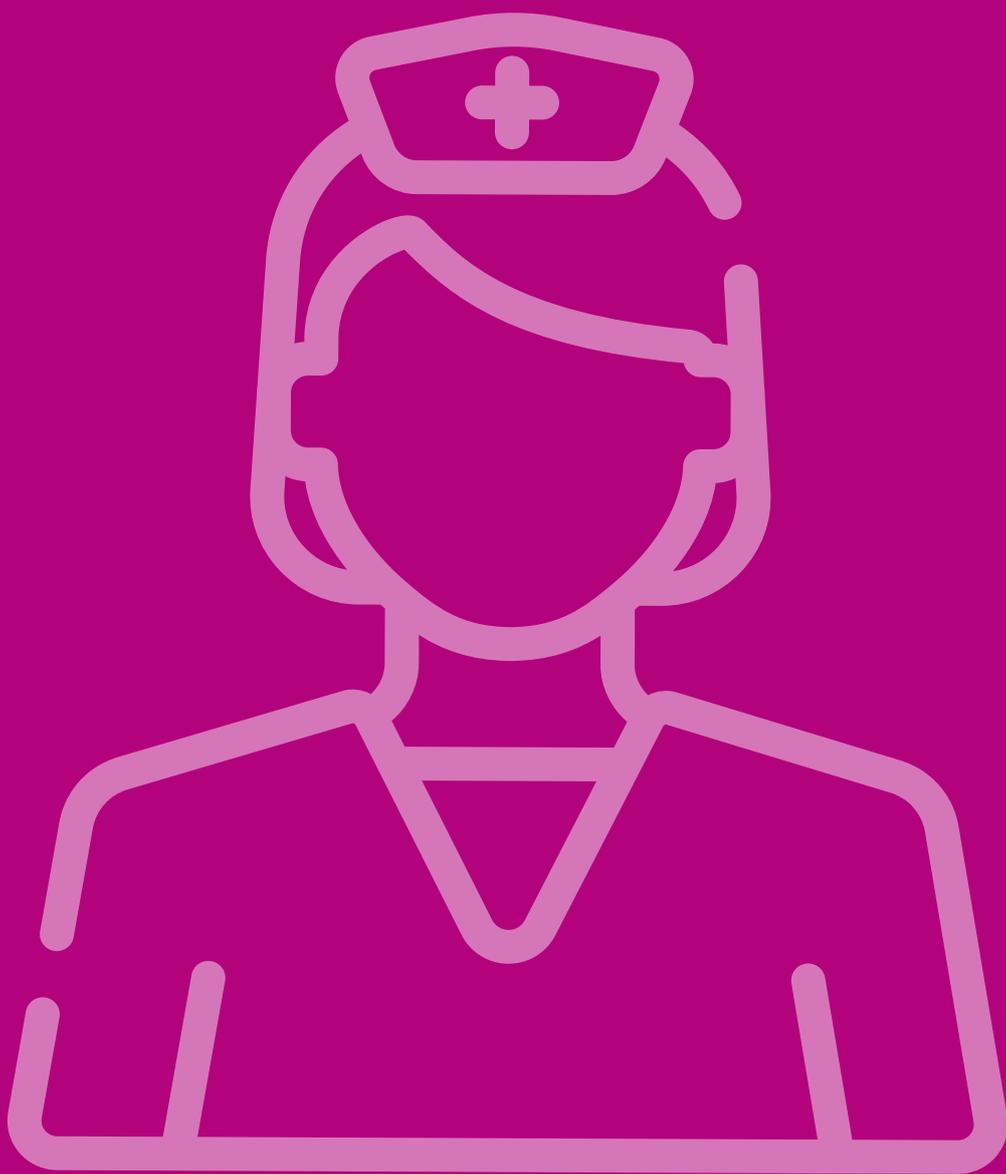


MAI 2021

SERVICES





UniHA, la coopérative des acheteurs hospitaliers

UniHA est le 1er réseau coopératif d'achats groupés des établissements hospitaliers publics français. Avec 5,02 Mrds € en 2020, UniHA est devenu le 1er acheteur public français.

UniHA peut servir la totalité des établissements de santé publics pour leur permettre d'optimiser leurs achats. Il rassemble aujourd'hui 1029 établissements hospitaliers répartis au sein de 112 GHT.

En lien étroit avec les fournisseurs, UniHA soutient une conception novatrice des achats.

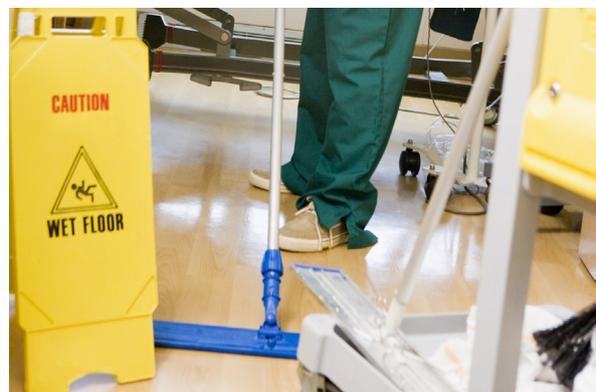


La filière services



Le CHU de Nantes coordonne la filière services au sein d'UniHA.

En 2020, cette filière a coordonné 15 procédures d'achat pour un volume de 122,77M€ et un gain sur achat de 1,27M€.



SOMMAIRE

Marchés de la filière	P.4
Fiches marchés Services	
• Abonnements de revues françaises et étrangères	p.5
• Assurance dommage aux biens	p.7
• Assurance flotte automobile	p.9
• Contrôles en construction	p.11
• Contrôles et diagnostics techniques	p.13
• Contrôles en radioprotection	p.15
• Déplacements professionnels	p.17
• Fournitures d'atelier	p.19
• Hygiène 3D	p.21
• Maintenance ascenseurs	P.23
• Maintenance portes automatiques	P.25
• Prestations d'archivage	P.27
• Prestations de bio-nettoyage	P.29
• Radiophysique Médicale	P.31
• Unités de réanimation mobiles (URM)	p.33
Calendrier des marchés Services 2021 - 2023	P.35
Contacts	P.40

MARCHÉS

Services



**Prestation de
bio-nettoyage**



**Assurance flotte
automobile**



**Assurance
dommages aux
biens**



**Maintenance
ascenseurs**



**Maintenance portes
automatiques**



Hygiène 3D



**Fournitures
techniques**



**Abonnements de revues
françaises et étrangères**



**Voyages et
déplacement
professionnels**



**Contôles et diagnostics
techniques**



**Contrôles en
construction**



**Unités de
réanimation mobile**

etc.



FICHE MARCHÉS

ABONNEMENTS DE REVUES FRANÇAISES ET ÉTRANGÈRES

De la prise en compte de la commande, à la mise à disposition des revues papier et électronique.

Gains estimés

3%

pour les nouveaux établissements adhérents

Titulaire

EBSCO : Lots 1 et 2



Contact :

Sébastien TERRAT
Responsable Commercial EBSCO
Mail : sterrat@ebSCO.com

Moyen d'accès



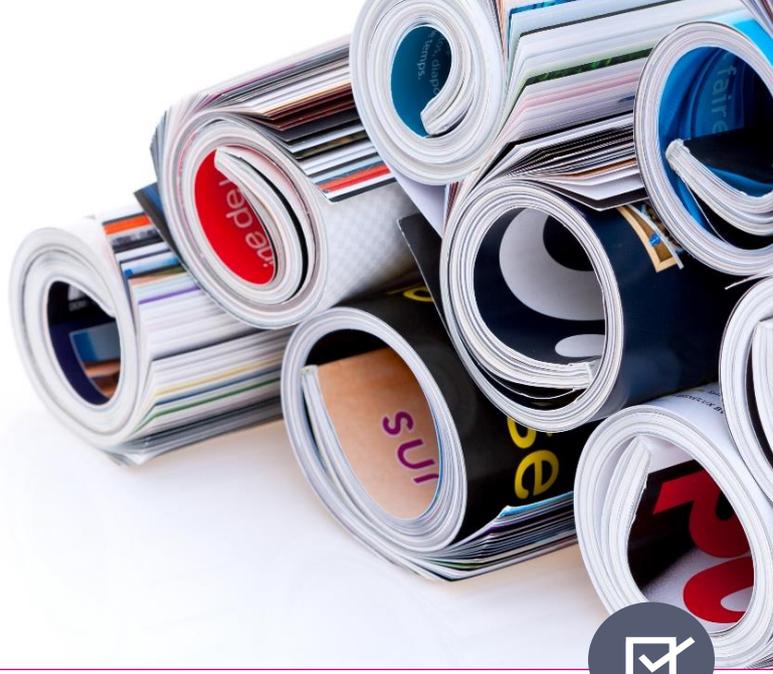
CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

1er janvier 2021 au 31 décembre 2024



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

L'acquisition des abonnements relève de plus en plus souvent du service achat ou d'un binôme documentation/achat.

Les articles des revues professionnelles (scientifiques, techniques, médicales, économiques, business...) représentent une des sources documentaires majeures de l'enseignement supérieur, des administrations et des organismes de recherche : les abonnements constituent donc un véritable enjeu stratégique.

Le prix des abonnements est en constante augmentation depuis plusieurs années.

L'engagement de souscription n'est plus seulement une décision stratégique, mais également budgétaire.

Le budget consacré aux revues représente entre 50% et 80% des budgets documentaires, notamment dans les bibliothèques universitaires.



Les points forts

- Effet « Massification » important (150 établissements)
- L'annexe financière du marché est basée sur :
 - Les frais de gestion (en %) de l'agence calculés sur la base des tarifs éditeurs.
 - Un taux de remise consentis sur les tarifs éditeurs.
- Nouveau sur cette 3^{ème} relance (4^{ème} marché) :
 - Sur le lot 1 : aucun frais de gestion et 0,25% de remise sur le prix Editeur
 - Sur le lot 2 : 0,75% de frais de gestion sur le prix éditeur



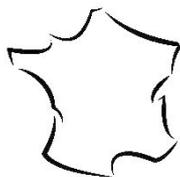
Des experts hospitaliers

Après une étude approfondie du marché fournisseur, ce marché a été réalisé par un groupe expert de documentalistes afin de répondre à l'ensemble des besoins.

Descriptif des lots

Lot 1 : Abonnement à des revues françaises

Support papier seul, papier + électronique, ou électronique seule.



Lot 2 : Abonnement à des revues étrangères

Support papier seul, papier + électronique, ou électronique seule



Bon usage

- La gestion et le suivi commercial en tant que Grand Compte entre UniHA et le prestataire.
- Equipe dédiée chez le prestataire dans le suivi opérationnel.

Témoignage

“ Pour notre CHU, l'intérêt de passer par UniHA pour notre marché des abonnements est multiple :

- Garant de conditions d'achat plus avantageuses, UniHA assure les négociations et arbitrages nécessaires à la constitution d'un marché construit avec la prise en compte de nos besoins
- Un accès direct via une plate-forme dédiée nous permet de suivre l'état d'avancement du marché en cours ou à venir
- Une équipe compétente et disponible, constituée de correspondants dédiés, répond rapidement à nos questions, assure un conseil ponctuel et des informations régulières.

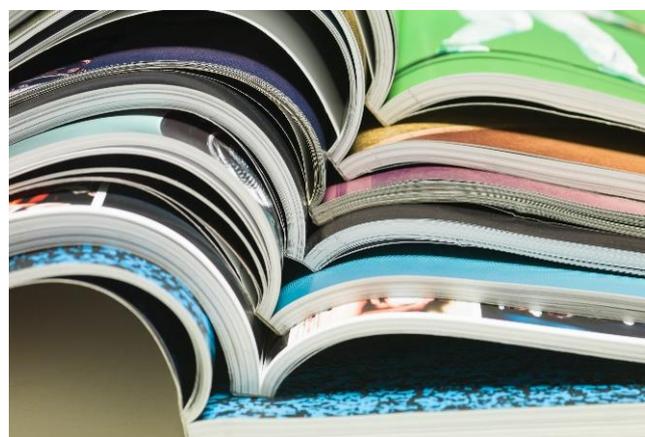
”

Fabienne ROSSET, Responsable Documentation,
CHU DE LILLE

Informations auprès de la filière Services :



COORDONNATEUR : Aude MENU
ACHETEURS : Elisabeth CHOLLET - Tél. 02 40 84 76 23
elisabeth.chollet@uniha.org
ASSISTANTE ACHAT : Laëtitia RUBEAUX - Tél. 02 40 84 60 28
laetitia.rubeaux@uniha.org



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Merci de communiquer lors de votre demande d'adhésion le montant prévisionnel sur la durée du marché (annuel X 4 ans) pour calculer le coût de la redevance



FICHE MARCHÉS

ASSURANCE DOMMAGE AUX BIENS

Ce marché d'Assurance Dommages aux Biens permet d'optimiser les primes par la massification mais en tenant compte des spécificités de chacun.

Gains estimés

15%*

sur la prime globale N-1

* en optimisant le montant de la prime avec une **augmentation** des franchises

Titulaire

Le groupement Gras Savoye/AXA

Contact :
helene.salaun@grassavoye.com

Moyen d'accès

GROUPEMENT DE
COMMANDE

- ✓ 97 établissements dont 18 GHT
- ✓ Superficie totale : 8 760 024 m²
- ✓ Montant 2020 : 3,5 M€

Durée du marché



4 ans

1^{er} janvier 2021 au
31 décembre 2024

MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Notre marché a pour objectif de retenir un Assureur pour couvrir les Biens assurés contre l'incendie et les autres événements, ainsi que les frais, pertes consécutifs et les pertes d'exploitation/frais supplémentaires/pertes de recettes résultant de ces dommages.

Cette relance s'inscrit dans la politique d'achat de la filière services concernant l'Assurance Hospitalière, à savoir retenir un titulaire national capable de piloter un marché groupé en tenant compte de la sinistralité de chacun des établissements et de leurs spécificités.



Les points forts

- Démarche groupée avec une hétérogénéité des établissements en terme assurantiel : environnements climatiques différents, type de bâtiments différents (classés/non classés ; occupés/non occupés).
- Composition des formules élaborées sur une adéquation entre le montant des LCI et le montant des franchises.
- Une équipe dédiée et spécialiste du secteur de la santé chez le titulaire, à disposition de l'ensemble des établissements du groupement de commandes.
- Des outils de pilotage optimisés pour un meilleur suivi des contrats et sinistres.
- Un reporting personnalisé pour chaque établissement.



Des experts hospitaliers

Le cahier des charges a été élaboré après l'étude approfondie des différents contrats d'assurance des établissements adhérents, en prenant en compte les spécificités locales de chaque établissement adhérent en Groupement de commande.



Descriptif

Une approche adaptée et une organisation spécifique au marché UniHA.

Un cahier des charges performant :

SÉCURISER

- Cahier des charges respecté
- Garanties optimisées

PRÉVENIR

- Un programme de prévention des risques et d'accompagnement
- Gestion de crise
- Analyse actuarielle

ACCOMPAGNER

- Une équipe experte dédiée
- Des relations courtier/assureurs fluides

DIGITALISER

- Des outils fonctionnels et ergonomiques pour suivre les contrats et gérer les sinistres

OPTIMISER

- Un rapport qualité/prix optimal
- Un tarif compétitif



Une organisation spécifique avec une équipe dédiée

Un contact unique pour l'équipe indemnisation : sinistres.uniha@grassavoye.com

1. Vos contacts au quotidien : les chargées de Comptes Indemnisation Dommages aux biens

- **Nadia DELICE** - nadia.delice@grassavoye.com
Tél. 01 41 43 53 55
- **Bahija MOUNIR** - bahija.mounir@grassavoye.com
Tél. 01 41 43 68 51
- Défendent vos intérêts et vous conseillent dans la gestion des dossiers sinistres.
- Coordonnent et relancent les interventions de toutes les parties impliquées : experts, assureur, etc.
- Suivent et négocient le provisionnement des dossiers avec l'assureur.
- Gèrent les recours et suivent les règlements des dossiers.
- Sont garants de la qualité et du contenu du reporting sinistres.

2. Vos contacts ponctuels : Référénts sinistres Gras Savoye

- **Bruno THIRY** - bruno.thiry@grassavoye.com
Tél. 01 41 43 63 43
- **Cécile AUBERT** - cecile.aubert@grassavoye.com
Tél. 01 41 43 62 75
- Interviennent sur des problématiques techniques en appui des Chargées d'Indemnisation.
- Interviennent sur des dossiers sensibles et mènent les négociations financières.
- Apportent une validation juridique sur des questions d'application contractuelle ou indemnitaires.



Bon usage

Optimisation de la prime sans dégrader la couverture assurantielle.

Dans un contexte fortement haussier en raison des catastrophes climatiques, des manifestations, de la crise sanitaire sans précédent, il convient d'adapter la couverture aux risques qui peuvent réellement impacter l'établissement hospitalier.

Ainsi, notre marché a permis des gains significatifs pour nos adhérents après une analyse détaillée et personnalisée, réalisée par GS/AXA, pour optimiser au mieux la formule de garantie et le montant des franchises.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Elisabeth CHOLLET - elisabeth.chollet@uniha.org
ASSISTANTE : Laëtitia RUBEAUX - laetitia.rubeaux@uniha.org
Tel : 02 40 84 60 28





FICHE MARCHÉS



ASSURANCE FLOTTE AUTOMOBILE



MARCHÉ ACTIF

Une offre globale d'accompagnement dans le management et la maîtrise du risque routier.

Descriptif du marché

Notre marché a pour objectif de couvrir la flotte Automobiles des établissements hospitaliers adhérents à UniHA.

Il comprend :

- les véhicules légers
- les poids lourds
- les SAMU
- les SMUR des hôpitaux.

Notre marché couvre également tous les véhicules à moteurs tels que les chariots élévateurs ou engins logistiques.

Notre contrat couvre également les marchandises transportées et l'auto-mission.

Notre démarche repose sur un socle commun de garanties minimales par type de véhicule complété par des extensions au choix de l'établissement.



Les points forts

- Tarification simplifiée et claire.
- Mise en place d'un outil de déclaration de sinistres et de reporting pour tous les nouveaux adhérents.
- Dispositif de prévention incitatif.
- Suivi de la formation e-learning proposée.
- Utilisation des partenaires SHAM en cas de sinistre (pour maîtriser les coûts de réparation).
- Rencontre annuelle de SHAM au niveau de l'établissement.

Gains estimés

10%

en moyenne

Titulaire

SHAM



Contacts :

- ac.magnin@relyens.eu
- bruno.curtis@relyens.eu

Moyens d'accès



GROUPEMENT DE
COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

1^{er} avril 2020 au 31 mars 2024



Des experts hospitaliers

Le cahier des charges a été élaboré après l'étude approfondie des différents contrats d'assurance automobile des établissements adhérents, en prenant en compte les spécificités locales de chaque établissement adhérent en groupement de commande.



Descriptif

Choix des garanties proposées

Catégories de véhicules :

- **Catégorie 1 : véhicules légers** 
 - Formule tiers étendue sans extension
 - Garantie tous dommages accidents - véhicules - 5 ans
 - Garantie tous dommages accidents - véhicules - 7 ans
 - Granite tous dommages accidents - véhicules - 10 ans
 - Garantie tous dommages accidents - tous véhicules
- **Catégorie 2 : poids lourds** 
 - Formule tiers étendue sans extension
 - Garantie tous dommages accidents - véhicules - 7 ans
 - Granite tous dommages accidents - véhicules - 10 ans
 - Garantie tous dommages accidents - tous véhicules
- **Catégorie 4 : engins et remorques** 
 - Formule tiers étendue sans extension
 - Garantie tous dommages accidents - véhicules - 7 ans
 - Granite tous dommages accidents - véhicules - 10 ans
 - Garantie tous dommages accidents - tous véhicules
- **Catégorie 5.A : véhicules légers SAMU/SMUR** 
 - Garantie tous dommages accidents - véhicules - 7 ans
 - Granite tous dommages accidents - véhicules - 10 ans
 - Garantie tous dommages accidents - tous véhicules
- **Catégorie 5.B : poids lourds SAMU/SMUR** 
 - Garantie tous dommages accidents - véhicules - 7 ans
 - Granite tous dommages accidents - véhicules - 10 ans
 - Garantie tous dommages accidents - tous véhicules

Extension - matériels et marchandises transportés

Auto Mission



Témoignage

“ Le GHT Territoires d'Auvergne a confié le marché des assurances automobiles à UNIHA pour son expérience sur ce type de dossier, pour son expertise et proposition en termes de garanties pour associer les différents établissements de notre GHT et aussi pour son suivi administratif une fois le marché notifié. ”

Georges Bonnefille, Responsable des Achats,
CHU DE CLERMONT FERRAND



Informations auprès de la filière Services :



COORDONNATEUR : Aude MENU
ACHETEURS : Elisabeth CHOLLET - Tél. 02 40 84 76 23
elisabeth.chollet@uniha.org
ASSISTANTE ACHAT : Laëtitia RUBEAUX - Tél. 02 40 84 60 28
laetitia.rubeaux@uniha.org



Bon usage

Dispositif de prévention incitatif avec le Management des Risques

Notre démarche repose sur l'accompagnement des établissements à la réduction de leurs risques par le biais de solutions (formation, conseil) qui s'appuie sur un système de Management des Risques.

Le titulaire SHAM propose un accompagnement personnalisé qui permet de sensibiliser les conducteurs en cas de dérives.

Cette politique de prévention est un gage de pérennité des conditions qui ont été négociées par UniHA



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Les coûts d'Assurance vous seront communiqués après étude de votre flotte automobile et de la sinistralité.

Pièces à fournir :

- Descriptif de votre parc sous format Excel
- Sinistralité des 3 dernières années de votre parc (à demander à votre assureur actuel)



CONTROLES EN CONSTRUCTION

Contrôles pour prévenir les risques susceptibles de se produire lors de la conception et de la réalisation des ouvrages.

Gains estimés

Selon les établissements

Titulaire

BUREAU VERITAS
CONSTRUCTION



Contact :

Fabienne PASSE
06 75 79 03 78

fabienne.passe@bureauveritas.com



Moyens d'accès



GRUPEMENT DE
COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

De janvier 2020 à décembre 2023



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Les objectifs de ce marché sont d'éviter tout aléa technique lié à la construction pour le **lot 1 : contrôle technique de la construction** et de contribuer à réduire les accidents de travail sur les chantiers pour le **lot 2 : coordination sécurité et protection de la santé**.

Ce marché est constitué de 2 lots :

Lot 1 : Contrôle technique de la construction

Les missions de contrôle technique s'assurent que les installations, équipements, aménagements et travaux sont établis et réalisés en conformité avec les dispositions réglementaires en vigueur. Le principal objectif est de contribuer à la prévention des aléas techniques susceptibles de se produire lors de la conception et de la réalisation des ouvrages.

Lot 2 : Coordination sécurité et protection de la santé

Le coordonnateur SPS intervient sur les chantiers de bâtiment et de travaux publics pour limiter les risques liés à la coactivité des entreprises entre elles.

Il intervient à la demande du maître d'ouvrage dès la phase de conception et jusqu'à la réception.



Les points forts

- La gestion et le suivi commercial en tant que Grand Compte entre UniHA et le prestataire avec une gestion de proximité des opérations.
- Des engagements sur des délais par phase et par livrable.
- Un accompagnement technique lors de chaque étape du projet.



Des experts hospitaliers

Ce marché a été réalisé par la filière Services du CHU de Nantes afin de répondre à l'ensemble de vos besoins.



Descriptif

Lot 1 : Contrôle technique de la construction

- **MISSION L** : relative a la solidité des ouvrages et éléments d'équipements indissociables.
- **MISSION LP** : relative a la solidité des ouvrages et éléments d'équipements dissociables et indissociables
- **MISSION SEI** : sécurité des personnes dans les erp ou les igh
- **MISSION HAND-ERP** : relative a l'accessibilité des établissements recevant du public aux personnes handicapées
- **MISSION PS** : sécurité des personnes en cas de séisme dans les bâtiments neufs a risque normal
- **MISSION PHa** : isolation acoustique des bâtiments non soumis
- **MISSION PHu** : limitation du bruit dans les établissements de sante
- **MISSION TH** : relative a l'isolation thermique et aux économies d'énergie
- **MISSION LE** : relative a la solidité des existants
- **MISSION AV** : relative a la stabilité des avoisinants

Lot 2 : Coordination sécurité et protection de la santé

- **MISSION DE COORDINATION SPS**



Bon usage

L'établissement adhérent organisera avec son interlocuteur local Bureau Veritas Construction **une réunion de mise en place du marché.**

Cette réunion portera notamment sur les points suivants :

- Le rappel des principales exigences du marché.
- Les conditions d'hygiène et de sécurité en vigueur dans l'établissement adhérent, ainsi que les règles propres à celui-ci.
- Le calendrier prévisionnel pour l'année en cours qui suit la notification du marché.
- La mise au point du formalisme de suivi et d'exécution du marché.
- Les conditions matérielles dont le Titulaire a besoin pour la bonne exécution de ses prestations.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Vivien LECAMP
Tel : 06 34 45 26 42 - vivien.lecamp@uniha.org
ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX
Tel : 02 40 84 60 28 - laetitia.rubeaux@uniha.org



FICHE MARCHÉS

CONTROLES ET DIAGNOSTICS TECHNIQUES



MARCHÉ ACTIF

Vérification de la conformité des installations et des équipements conformément à la réglementation en vigueur.

Gains estimés

Selon les établissements

Titulaires

APAVE

Nicolas BLAISE
06 27 84 26 35

nicolas.blaise@apave.com

→ Lot 1



ADIAG

Alexandra AUBINAUD
06 98 86 89 50

alexandra.aubinaud@adiag.apave.com

→ Lot 2



Descriptif du marché

Ce marché est constitué de 2 lots :

Lot 1 : Contrôles techniques généraux

Lot 2 : Diagnostics techniques

Les contrôles et diagnostics techniques périodiques permettent :

- de vérifier la conformité réglementaire des installations et des équipements à la réglementation applicable,
- d'informer les établissements adhérents sur la conformité des installations et équipements à la réglementation en vigueur,
- d'obtenir des rapports de contrôle technique et d'en faire des éléments de travail et de discussions, avec la rédaction de documents de synthèse,
- d'améliorer la sécurité technique des installations et équipements au regard des rapports des contrôles techniques,
- A cette fin, le titulaire analyse les non-conformités, leurs antériorités et leur gravité et remet une préconisation par observation formulée.



Les points forts

- La gestion et le suivi commercial en tant que Grand Compte avec une gestion de proximité des prestations.
- Un interlocuteur dédié à chaque établissement : le chef d'agence.
- Le reporting et la veille réglementaire auprès des établissements : newsletter, service de veille via la plateforme sécurisée Avisé.
- Un déploiement du marché avec l'appui des 13 responsables animation des ventes.
- Un outil de consultation en ligne : ApogeeOne.

Moyens d'accès



GROUPEMENT DE COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

De janvier 2020 à décembre 2023



Des experts hospitaliers

Ce marché a été réalisé par la filière Services du CHU de Nantes afin de répondre à l'ensemble de vos besoins.



Descriptif

Lot 1 : Contrôles techniques généraux

- **Sous-lot 1** : Installations électriques
- **Sous-lot 2** : Installations de protection contre la foudre
- **Sous-lot 3** : Installations de protection incendie
- **Sous-lot 4** : Installations thermiques, climatisation
- **Sous-lot 5** : Equipements sous pression
- **Sous-lot 6** : Installations de gaz combustible
- **Sous-lot 7** : Installations de cuisson
- **Sous-lot 8** : Installations de gaz médicaux
- **Sous-lot 9** : Ascenseurs, monte-charges, élévateurs de personnes, escaliers mécaniques et trottoirs roulants
- **Sous-lot 10** : Portes, portails
- **Sous-lot 11** : Machines
- **Sous-lot 12** : Appareils et accessoires de levage
- **Sous-lot 13** : Equipements pour travaux temporaires en hauteur et de protection
- **Sous-lot 14** : Cuves, bassins et réservoirs
- **Sous-lot 15** : Equipements sportifs et aires de jeux
- **Sous-lot 16** : Rayonnement (radon, rayonnements électromagnétiques, rayonnements optiques)
- **Sous-lot 17** : Eau (disconnecteurs)
- **Sous-lot 18** : Air intérieur
- **Sous-lot 19** : Nuisances sonores
- **Sous-lot 20** : Polluants atmosphériques
- **Sous-lot 21** : Pollution de l'eau
- **Sous-lot 22** : I.C.P.E.
- **Sous-lot 23** : Valeurs limites d'exposition professionnelle
- **Sous-lot 24** : Transport matières dangereuses

Lot 2 : Diagnostics techniques

- **Sous-lot 1** : Diagnostic technique immobilier
- **Sous-lot 2** : Accessibilité handicapés et P.S.E.
- **Sous-lot 3** : Diagnostic amiante



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Vivien LECAMP

Tel : 06 34 45 26 42 - vivien.lecamp@uniha.org

ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX

Tel : 02 40 84 60 28 - laetitia.rubeaux@uniha.org



Bon usage

L'organisation mise en place est la suivante :

- Rendez-vous entre l'établissement et le Titulaire pour définir les missions ;
- Validation d'un planning annuel d'intervention ;
- Envoi des avis de passage 15 jours ouvrés avant les échéances, avec les horaires d'intervention ;
- Rappel des conditions d'exécution et les règles de sécurité ;
- Vérification de l'état de conservation des installations et équipements ;
- Restitution sur les constats effectués et formalisation de recommandations d'amélioration ;
- Explication des observations et recommandations ;
- Proposition d'assistance éventuelle, d'actions correctives ;
- Signature du registre de sécurité ;
- Alerte en cas de non-conformité grave constatée lors de la visite ;
- Formalisation du rapport d'intervention ;
- Rédaction de la synthèse des observations et des recommandations ;
- Emission d'un rapport ;
- Bilan des interventions de l'année en fin d'exercice avec proposition d'axes de progrès.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



CONTROLES EN RADIOPROTECTION

Vérification de la conformité des installations et des équipements conformément à la réglementation en vigueur.

Gains estimés

Selon les établissements

Titulaires

■ APAVE

➤ Nicolas BLAISE - 06 27 84 26 35

nicolas.blaise@apave.com

➤ Thomas LE GOUEFFLEC - 06 47 99 61 61

thomas.legouefflec@apave.com

➔ Lots 1, 3, 4



■ SOCOTEC

Frédérique DECROIX - 06 08 56 32 02

frederique.decroix@socotec.com

➔ Lots 2, 5



SOCOTEC

■ MEDIQUAL

Kareen ARNOLD - 06 11 15 33 75

kareen.arnold@medi-qual.fr

➔ Lot 6



Moyens d'accès



GROUPEMENT DE
COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

De janvier 2020 à décembre 2023



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Ce marché est constitué de 6 lots :

Lot 1 : contrôle technique externe des rayonnements ionisants

Lot 2 : contrôle technique interne des rayonnements ionisants

Lot 3 : contrôle qualité externe hors médecine nucléaire et radiothérapie

Lot 4 : contrôle qualité externe de la médecine nucléaire

Lot 5 : contrôle qualité externe de la radiothérapie

Lot 6 : contrôle qualité interne

Il permet :

- de vérifier la conformité réglementaire des installations et des équipements à la réglementation applicable,
- d'informer les établissements adhérents sur la conformité des installations et équipements à la réglementation en vigueur,
- d'obtenir des rapports de contrôle technique et d'en faire des éléments de travail et de discussions, avec la rédaction de documents de synthèse,
- d'améliorer la sécurité technique des installations et équipements au regard des rapports des contrôles techniques.
- A cette fin, le titulaire analyse les non-conformités, leurs antériorités et leur gravité et remet une préconisation par observation formulée.



Les points forts

- La gestion et le suivi commercial en tant que Grand Compte avec une gestion de proximité des prestations.
- Le reporting et la veille réglementaire auprès des établissements (newsletter, service de veille).
- Des outils de consultation en ligne.



Des experts hospitaliers

Ce marché a été réalisé par la filière Services du CHU de Nantes afin de répondre à l'ensemble de vos besoins.



Descriptif

Lot 1 : Contrôle technique externe : rayonnements ionisants

- La vérification initiale est à réaliser par le titulaire :
 - avant la première utilisation,
 - à l'issue de toute modification importante susceptible d'affecter la santé et la sécurité des travailleurs.

Lot 2 : Contrôle technique interne : rayonnements ionisants

- Le titulaire réalise les contrôles techniques de radioprotection internes sur site, au sein des services, par un personnel formé et disposant des moyens techniques adaptés aux installations :
 - les contrôles techniques de radioprotection internes des sources et appareils émettant des rayonnements ionisants,
 - les contrôles techniques d'ambiance ponctuels,
 - les contrôles internes des instruments de mesure, des dispositifs de protection et d'alarme, et les contrôles de l'adéquation de ces instruments aux caractéristiques et à la nature du rayonnement à mesurer.

Lot 3 : Contrôle qualité externe hors médecine nucléaire et radiothérapie

- contrôle de qualité externe des ostéodensitométries,
- contrôle de qualité externe des installations de mammographie analogique,
- contrôle de qualité externe des installations de mammographie numérique,
- contrôle de qualité externe de certaines installations de radiodiagnostic,
- contrôle de qualité externe des installations de radiologie interventionnelle,
- contrôle de qualité externe des installations de scanographie,
- contrôle de qualité externe des installations de radiologie dentaire.

Lot 4 : Contrôle qualité externe : médecine nucléaire

- contrôle de qualité externe des installations de médecine nucléaire à visée diagnostique.

Lot 5 : Contrôle qualité externe : radiothérapie

- contrôle de qualité externe des installations de radiothérapie.

Lot 6 : Contrôle qualité interne

5 modes d'acquisition sont concernés :

- le mode radioscopie standard,
- le mode radioscopie à haut débit,
- le mode « ciné »,
- le mode de « soustraction »,
- le mode « d'angiographie rotationnelle ».



Bon usage

L'organisation mise en place est la suivante :

- Rendez-vous entre l'établissement et le titulaire pour définir les missions.
- Validation d'un planning annuel d'intervention.
- Rappel des conditions d'exécution et les règles de sécurité.
- Vérification de l'état de conservation des installations et équipements.
- Restitution sur les constats effectués et formalisation de recommandations d'amélioration.
- Explication des observations et recommandations.
- Proposition d'assistance éventuelle, d'actions correctives.
- Alerte en cas de non-conformité grave constatée lors de la visite.
- Formalisation du rapport d'intervention.
- Emission d'un rapport.
- Bilan des interventions de l'année en fin d'exercice avec proposition d'axes de progrès.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Vivien LECAMP

Tel : 06 34 45 26 42 - vivien.lecamp@uniha.org

ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX

Tel : 02 40 84 60 28 - laetitia.rubeaux@uniha.org



DEPLACEMENTS PROFESSIONNELS

De la réservation de voyages simples, aux voyages complexes, en passant par la gestion des congés bonifiés et les cartes d'abonnement, l'agence de voyage doit accompagner et assister les voyageurs efficacement.

Gains estimés

De 3 à 5% pour les établissements sans agence de voyages

Titulaire

Carlson Wagonlit Travel



Contact :
orianne.monnier@carlsonwagonlit.fr

Moyens d'accès



GROUPEMENT DE COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

01/01/2017 à 30/12/2020
Prolongation du marché jusqu'au 30/09/2021



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Le marché a pour objet la fourniture de titres de transport air, fer et de prestations complémentaires liées à des déplacements professionnels ou à des voyages dans le cadre de congés dits bonifiés (DOM-TOM).

Deux modes de réservation sont disponibles :

- par formulaire (en offline) pour les déplacements complexes,
- sur un logiciel en ligne (online) pour tous les déplacements simples qu'ils soient en train ou en avion.

L'agence peut également proposer les services suivants :

- conseils d'itinéraire,
- demande de devis,
- accès à des tarifs négociés sur certaines compagnies, réservation,
- émission et achat de tous titres de transport pour le compte des personnels des établissements adhérents,
- mise en place d'un service de suivi,
- démarche de modification de réservations de billetterie, démarche d'annulation et de remboursement de billetterie, suivi et gestion des abonnements...



Les points forts

- La gestion et le suivi commercial en tant que Grand Compte entre UniHA et le prestataire.
- Equipe dédiée chez le prestataire dans le suivi opérationnel ainsi qu'une cellule dédiée pour les congés bonifiés
- Le choix pour l'établissement de solliciter le service off line ou on line du prestataire en fonction du besoin



Des experts hospitaliers

Ce sujet a été traité directement par les acheteurs hospitaliers de la filière services, en s'appuyant sur les retours d'expériences des marchés précédents.



Descriptif du lot

Lot Unique

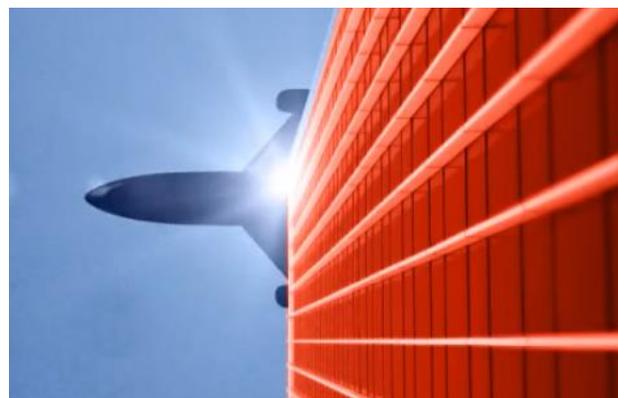
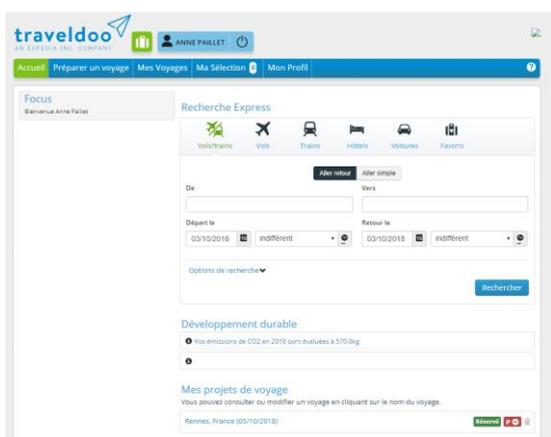
L'établissement adhérent reste totalement libre de recourir ou non à l'agence de voyage titulaire du marché pour ce type de prestations et pourra y faire appel en cours de marché si besoin :

- Hôtels, réservation et avance de frais
- Réservations de location de voitures courte durée
- Démarche pour la délivrance et la fourniture de visas.
- service d'assistance aux voyageurs en cas de difficultés rencontrées avant ou pendant le voyage
- Service « privilégié » de conseil et de réservation de billets pour des voyageurs très spécifiques souhaitant une prestation « sur mesure »



Bon usage

- Les établissements adhérents à la procédure bénéficient également d'un accord avec la société Louvre Hôtel :
 - réduction de 12% applicable sur le prix TTC de la chambre seule pour les hôtels *Campanile*, *Kyriad*, *Kyriad Prestige*,
 - réduction de 5% applicable sur le prix TTC de la chambre seule pour les hôtels *Première Classe*.
- Un service après-vente est assuré.



Témoignage

“ Je réserve tous mes billets de train ou d'avion ainsi que mes réservations d'hôtel très facilement via l'outil en ligne. Je n'avance pas d'argent. Je peux changer au dernier moment mon billet de train via l'application, service simple et très pratique. ”

Anne PAILLET

Responsable Marketing et Communication UniHA



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



COORDONNATEUR : Aude MENU
ACHETEUR : Elisabeth CHOLLET
elisabeth.chollet@uniha.org - Tél. 06 08 58 13 01
ASSISTANTE ACHAT : Laëtitia RUBEAUX
laetitia.rubeaux@uniha.org Tel : 02 40 84 60 28





FICHE MARCHÉS

FOURNITURES D'ATELIER

Périmètre d'achat élargi par rapport au précédent marché, couvrant les fournitures générales d'ateliers.

Gain estimé

5% selon les lots

Titulaires

- **REXEL**
Contact : fernand.dias@rexel.fr
- **LEGALLAIS**
Contact : g-demalaine@legallais.com
- **COULEUR DE TOLLENS**
Contact :
gregoire.velcin@tollens.com
- **WURTH**
Contact : florian.paillot@wurth.fr

Moyens d'accès



GROUPEMENT DE COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

De janvier 2018 à décembre 2021



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Fournitures d'ateliers nécessaires au fonctionnement des établissements adhérents répertoriées en 5 familles :

- Matériels électriques
- Fournitures de plomberie
- Fournitures de quincaillerie
- Fournitures de peinture
- Fournitures d'outillage

Celles-ci sont nécessaires pour effectuer les dotations nouvelles ou utilisées pour un usage courant dans les services hospitaliers ou encore à des fins de maintenance usuelle des installations réalisées par les différents Services Techniques des sites des Etablissements adhérents.



Les points forts

- La gestion et le suivi commercial en tant que Grand Compte entre UniHA et le prestataire.
- La meilleure gestion des passations de commandes avec des suivis de traçabilité et de reporting
- La fourniture de tous les types de matériels et accessoires d'ateliers nécessaires au bon fonctionnement des équipements et des installations des établissements adhérents
- Pour chaque lot : un BPU avec les références les plus utilisées et un BPU avec des remises fabricants et/ou distributeurs



Des experts hospitaliers

Après une étude approfondie, ce marché a été réalisé par un groupe expert composé de responsables achats, de responsables de services techniques, afin de répondre à l'ensemble des besoins.

FOURNITURES D'ATELIER



Descriptif des lots

Lot 1 : REXEL

Fournitures de Matériels Electriques : matériels, pièces, accessoires électriques et électrotechniques.

Lot 2 : REXEL

Fournitures de Plomberie : matériels de plomberie sanitaire, ventilation et chauffage.

Lot 3 : LEGALLAIS

Fournitures de Quincaillerie : serrurerie, charnières diverses, quincaillerie, visserie, boulonnerie et fixation, Petit outillage à main et outillage électrique, colles, lubrifiants.

Lot 4 : COULEUR DE TOLLENS

Fournitures de matériels, pièces et accessoires de peinture : produits de peintures, d'application de peintures et papiers.

Lot 5 : WURTH

Fournitures d'outillage : matériels d'outillage à main et équipement - spécifiquement pour les espaces verts



Bon usage

Dès la notification du marché public, le titulaire du lot concerné mettra à disposition des adhérents :

- Un catalogue dématérialisé « restreint »
- Un catalogue général couvrant les besoins complémentaires en fournitures et matériel objet du marché

Ces catalogues permettent aux établissements adhérents de profiter des autres produits et matériels du titulaire dans les conditions tarifaires décrites au bordereau de prix se rapportant à chacun des lots. Les produits des catalogues doivent correspondre au périmètre des lots concernés.



Témoignage

“ Les principaux intérêts de ce marché groupé « fournitures d'atelier » sont :

- . l'harmonisation des marchés au sein de notre GHT
- . la compétitivité des prix négociés
- . la facilité d'adhésion : gain de temps, plus de consultation à lancer !

L'extension aux autres familles de produits a été pertinente, notamment pour la quincaillerie et la peinture. Je suis confiante sur le suivi de marché avec les prestataires. ”

Anne Daelman, Responsable Département Achats Techniques pour le GHT de l'Artois



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



COORDONNATEUR : Aude Menu
ACHETEUR : Vivien LECAMP
Vivien.lecamp@uniha.org - Tel : 06 34 45 26 42
ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX
laetitia.rubeaux@uniha.org - Tel : 02 40 84 60 28





FICHE MARCHÉS

PRESTATIONS D'HYGIENE 3D : DÉRATISATION, DÉSINSECTISATION ET DÉSINFECTION

Protéger l'Homme et son environnement, c'est lutter contre les parasites et les animaux nuisibles grâce à des produits et des techniques adaptés alliant efficacité et sécurité.

Gain estimé

Selon les établissements

Titulaire

AVIPUR



Contact :

emmanuel.louis@avipur.com

Moyens d'accès



GROUPEMENT DE COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché

4 ans

De avril 2019 à mars 2023



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Le marché comprend les prestations suivantes :

En obligation de résultat :

- Dératisation : élimination des rongeurs (souris, mulots, rat noirs, rats musqués ...)
- Désinsectisation : élimination des insectes (blattes, cafards)

En obligation de moyens :

- Lutte contre d'autres insectes (punaises de lit, puces de parquet, chenilles processionnaires, mites ...)
- Lutte contre les hyménoptères (fourmis, guêpes, bourdons, frelons)
- Lutte contre les araignées
- Lutte contre les chauves-souris
- Lutte contre les hérissons
- Lutte contre les insectes xylophages (vers de charpente, termites)
- Dépigeonnage et autres volatiles
- Lutte contre les taupes
- Lutte contre les serpents
- Désinfection de locaux tertiaires.



Les points forts

- Une implantation nationale.
- Un déploiement du marché rigoureux : prise de contact, visite commune, rédaction du plan de prévention, présentation et mise à disposition du classeur de sanitation, ...
- Des délais d'intervention rapides :
 - De 24 à 48h pour les zones urgence, hébergement, restaurant, cuisine et réserve, consultation, blocs et secteurs protégés, ...
 - De 48 à 72h pour les zones administratives, locaux techniques, cave, sous-sol, ...
- Des applicateurs possédant le Certibiocide.
- Une démarche d'information et de conseil auprès du personnel de l'établissement.



Des experts hospitaliers

Après une étude approfondie, ce marché a été réalisé par un groupe expert composé d'acheteurs afin de répondre à l'ensemble des besoins.



Descriptif

NUISIBLES	METHODOLOGIE
DERATISATION	<ul style="list-style-type: none"> - Visite préliminaire pour repérer les foyers d'infestation - Destruction avec des appâts adaptés en utilisant : <ul style="list-style-type: none"> • des produits adaptés à chaque type de rongeur • des appâts élaborés pour les attirer • des raticides • des rodenticides élaborés - Pose des appâts en toute sécurité : <ul style="list-style-type: none"> • utilisation de boîtes sécurité fixées au sol • plastique de haute densité résistant aux chocs • à l'intérieur de la boîte, il est prévu des chicanes évitant l'accès à l'appât pour un enfant ou un animal domestique • tous les appâts usagés sont systématiquement changés à chaque passage
DESINSECTISATION	<ul style="list-style-type: none"> - Visite préliminaire pour repérer les foyers d'infestation - Destruction avec des solutions adaptées par typologie de nuisibles : <ul style="list-style-type: none"> Blattes et Cafards : <ul style="list-style-type: none"> • application d'un gel alimentaire sans odeur (Goliath Gel) et/ou pulvérisation d'insecticide • pose de pièges Punaises de lit et puces : <ul style="list-style-type: none"> • pulvérisation ou micro-nébulisation d'un insecticide à effet choc sur toutes les zones infestées et toutes les zones à risque (présence adultes, larves, excréments ou mues de l'insecte) Chenilles processionnaires : <ul style="list-style-type: none"> • pose de pièges • possibilité de couper les branches infestées et de brûler les cocons Fourmis : <ul style="list-style-type: none"> • application d'un gel insecticide • pulvérisation et/ou poudrage d'insecticide Insectes volants : <ul style="list-style-type: none"> • mise en place de Destructeurs Electriques d'Insectes Volants (DEIV) Guêpes : <ul style="list-style-type: none"> • destruction des nids par pulvérisation d'insecticides adaptés Frelons asiatiques : <ul style="list-style-type: none"> • destruction chimique des nids • pulvérisation et/ou poudrage d'insecticide
LUTTE CONTRE LES VOLATILES	<ul style="list-style-type: none"> - Visite préliminaire - Solutions répulsives : <ul style="list-style-type: none"> • électro répulsion (barrettes inox basse tension) - Solutions d'effarouchement : <ul style="list-style-type: none"> • effarouchement par des rapaces • effaroucheurs électriques - Capture : <ul style="list-style-type: none"> • système de cage ou de lance-filet - Protection anti-pigeons : <ul style="list-style-type: none"> • pics • filets tendus • coupelle « bird free »
DESINFECTION	<ul style="list-style-type: none"> - Visite préliminaire - Traitement avec des solutions adaptées : <ul style="list-style-type: none"> Traitement de volume : <ul style="list-style-type: none"> • Désinfection des locaux par thermonébulisation, nébulisation, pulvérisation ou brumisation Traitement de surface : <ul style="list-style-type: none"> • Application du désinfectant sur les surfaces contaminées pouvant être complétée par une pulvérisation sur le lieu



Bon usage

Avant le démarrage de la prestation, il est fortement recommandé de prévoir une visite de site commune qui aura pour but de permettre au Titulaire de prendre connaissance des caractéristiques des locaux et bâtiments ainsi que des surfaces exactes.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Vivien LECAMP
 Tel : 06 34 45 26 42 - vivien.lecamp@uniha.org
ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX
 Tel : 02 40 84 60 28 - laetitia.rubeaux@uniha.org





FICHE MARCHÉS

MAINTENANCE ASCENSEURS

Maintien des équipements en bon état de fonctionnement selon les contraintes hospitalières en apportant un service de qualité pour minimiser les temps d'arrêt et garantir la sécurité des utilisateurs.

Gains estimés

Selon les établissements

Titulaires

- OTIS (lots 1, 3, 4.1, 4.2, 4.3)

Contact :

Fabien.Caillaud@fr.otis.com

- SCHINDLER (lot 2)

Contact :

franck.schuhmacher@schindler.com



Moyens d'accès



GROUPEMENT DE
COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Une panne des équipements de type ascenseurs est inenvisageable pour un établissement hospitalier. Vous ne pouvez pas vivre des problèmes techniques ou de sécurité pour ces équipements. Il est donc indispensable d'avoir un service de maintenance fiable et de qualité.

Ce marché a pour objet la maintenance :

- des ascenseurs,
- des monte-charges,
- des escaliers mécaniques,
- des monte-malades,
- des plateformes élévatrices et niveleurs de quai.

Cette maintenance permet :

- le maintien en bon état de fonctionnement des équipements sous contrat en tenant compte des contraintes hospitalières.
- le respect de la réglementation.
- l'amélioration du service rendu aux utilisateurs grâce notamment au réseau d'agences et de techniciens sur le territoire.



Les points forts

- La gestion et le suivi commercial en tant que Grand Compte entre UniHA et les titulaires.
- Des outils dédiés pour le marché : numéro d'assistance 24h/24 - 7J/7, tour de contrôle des indicateurs UniHA, outil de gestion de crise, intranet clients nationaux ...
- Un processus d'escalade interne chez les titulaires pour remettre en service les équipements dans les plus brefs délais.
- Des prestations de maintenance forfaitaire pour tous types de maintenance et prestations de travaux modificatifs, de modernisation et de mise en conformité.



Des experts hospitaliers

Après une étude approfondie, ce marché a été réalisé par un groupe experts composé de responsables achats, de responsables de services techniques afin de répondre à l'ensemble des besoins.

Durée du marché



4 ans

De février 2021 à janvier 2025



Descriptif des lots

Lot 1 : Etablissement ayant un parc composé de plus de 60 appareils.

Lot 2 : Etablissement ayant un parc composé de 15 à 60 appareils.

Lot 3 : Etablissement ayant un parc composé de moins de 15 appareils.

Lot 4.1 : GHT avec l'ensemble de ses établissements - Grand Ouest.

Lot 4.2 : GHT avec l'ensemble de ses établissements - Grand Est.

Lot 4.3 : GHT avec l'ensemble de ses établissements - Grand Sud.



Spécificités du marché

- Choix du contrat pièces (suivant le lot) :
 - étendu avec petit vandalisme
 - minimal arrêté maintenance
- Choix des délais d'intervention et de remise en service ascenseurs :
 - P1 : 1 heure / 4 heures
 - P2 : 2 heures / 1 jour
 - P3 : 4 heures / 2 jours
- Complétude ou création de passerelle GMAO

Pour rejoindre le marché, contactez la filière services. Vous prendrez connaissance du C.C.T.P. avec ses exigences et le périmètre couvert.

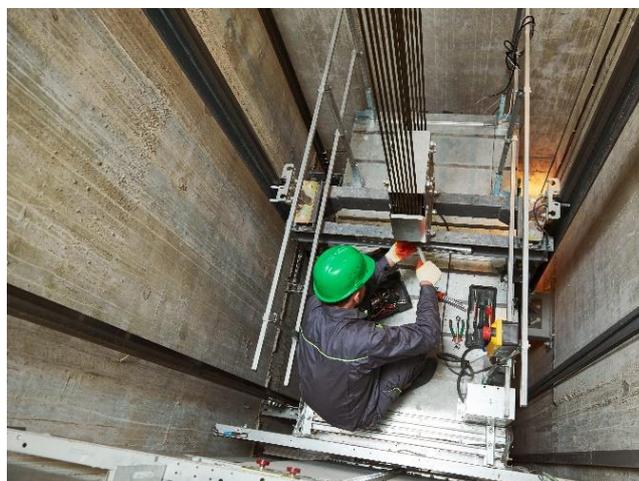
Nous avons besoin de certaines informations dont le listing des appareils, la date d'adhésion souhaitée et les coordonnées du référent technique de l'établissement. Un délai d'un mois est nécessaire aux équipes des Titulaires pour reprendre le parc de l'établissement.



Bon usage

Les prestations demandées peuvent concerner :

- des prestations de maintenance forfaitaire pour tout type de maintenance.
- des prestations de travaux et mise en conformité : hors forfait sur bon de commande de l'établissement adhérent après validation du devis.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Vivien LECAMP
Tel : 06 34 45 26 42 vivien.lecamp@uniha.org
ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX
Tel : 02 40 84 60 28 laetitia.rubeaux@uniha.org





FICHE MARCHÉS

MAINTENANCE PORTES AUTOMATIQUES



MARCHÉ ACTIF

Maintenance portes,
portes de garage,
portails et barrières,
motorisés,
automatiques ou
semi-automatiques

Gain estimé

Selon les établissements

Titulaire

THYSSENKRUPP



thyssenkrupp

Contact :

morgan.lemeur@thyssenkrupp.com

Moyens d'accès



GROUPEMENT DE
COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

01/2019 à 12/2022

Descriptif du marché

Maintien des équipements en bon état de fonctionnement selon les contraintes hospitalières dans le respect de la réglementation en apportant un service de qualité pour minimiser les temps d'arrêt.

Ce marché a pour objet la maintenance :

- des portes,
 - des portes de garage,
 - des portails,
 - des barrières,
- motorisés, qu'ils soient automatiques ou semi-automatiques.

Cette maintenance permet :

- le maintien en bon état de fonctionnement des équipements sous contrat en tenant compte des contraintes hospitalières,
- le respect de la réglementation,
- l'amélioration du service rendu aux utilisateurs grâce notamment au réseau d'agences et de techniciens sur le territoire.



Les points forts

- La gestion et le suivi commercial en tant que Grand Compte entre UniHA et le prestataire.
- Un numéro d'assistance gratuit 24h/24 - 7J/7.
- Un processus d'escalade interne chez le prestataire pour remettre en service les équipements dans les plus brefs délais.
- Des outils de pilotage complets au sein de l'établissement.



Des experts hospitaliers

Après une étude approfondie, ce marché a été réalisé par un groupe expert composé de responsables achats, de responsables de services techniques afin de répondre à l'ensemble des besoins.



Descriptif de la prestation

MARCHÉ D'ENTRETIEN

Le marché d'entretien comprend deux options possibles au choix de l'établissement :

- **Basique** : Maintenance Préventive + Curative
- **Full service** : Maintenance Préventive + Curative + Remplacement de pièces jusqu'à 400€ HT

Avec des délais d'intervention :

- **P1** : délai d'intervention pour dépannage de 4h, délai de remise en service de 24h,
- **P2** : délai d'intervention pour dépannage de 24h, délai de remise en service de 48h.

POSSIBILITE DE TRAVAUX

Le prestataire, dans le cadre du présent marché de travaux, a la charge de réaliser les travaux aux conditions du Bordereau des Prix Unitaire (BPU) jusqu'au parfait achèvement, suivant les règles de l'art et compte tenu des règlements en vigueur.

Pour rejoindre le marché, contactez la filière Services, vous prendrez connaissance du CCTP avec ses exigences et le périmètre couvert.

Nous avons besoin de certaines informations dont le listing des appareils, le nom du titulaire, la date d'adhésion souhaitée et les coordonnées du référent technique de l'établissement.

Un délai d'un mois est nécessaire aux équipes de Thyssenkrupp pour reprendre le parc de l'établissement.



Bon usage

Les prestations demandées peuvent concerner :

- des prestations de maintenance avec des forfaits adaptés aux besoins des établissements.
- des prestations de travaux et mise en conformité : hors forfait sur bon de commande de l'établissement adhérent après validation du devis.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Vivien LECAMP
Tel : 06 34 45 26 42 vivien.lecamp@uniha.org
ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX
Tel : 02 40 84 60 28 laetitia.rubeaux@uniha.org





FICHE MARCHÉS

PRESTATIONS D'ARCHIVAGE PHYSIQUE ET PRESTATIONS ASSOCIEES

Gestion et conservation
des fonds et flux
documentaire : de la prise
en charge à la destruction

Gain estimé

Selon les établissements

Titulaires

PRO ARCHIVES SYSTEMES

Contacts :

f.thiault@proas.fr

s.ostermann@proas.fr



ARCHIVECO



Contacts :

julien.garbe@archiveco.fr

baptiste.david@archiveco.fr

EVERIAL



Contacts:

emmanuel.ferreira@everial.com

christine.lescure@everial.com

Moyens d'accès



GRUPEMENT DE
COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

De août 2018 à août 2022



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Ce marché répond aux besoins de sécurité, de traçabilité et d'économies d'espace de stockage des établissements hospitaliers.

Les archives sont conservées en toute sécurité durant tout leur cycle de vie.

Les documents peuvent être consultés dans les 24 heures ouvrées après la réception de la demande, en cas d'urgence dans les 3 heures ouvrées après la réception de la demande ou de manière hebdomadaire (à horaires fixes).

Chaque établissement lancera son marché subséquent sur le fondement de l'accord-cadre.



Les points forts

- Des sites de conservation haute sécurité présents sur toute la France.
- Des documents conservés en toute sécurité de leur prise en charge jusqu'à leur destruction.
- La possibilité de demande urgente avec une livraison sous 3 heures.
- Une gestion des archives papier mais aussi d'autres types de supports comme des archives de laboratoires (lames et inclusions d'anatomopathologie), des supports argentiques (radios), des moules dentaires.



Des experts hospitaliers

Après une étude approfondie, ce marché a été réalisé par un groupe expert composé d'archivistes afin de répondre à l'ensemble des besoins.



Descriptif

Les principales prestations sont les suivantes :

Prise en charge initiale de fonds d'archives courantes et intermédiaires existants déjà externalisés depuis le pilotage de la prise en charge jusqu'à l'entrée en dépôt.

Enlèvement d'archives dans les établissements.

Conservation sécurisée des archives :
Les bâtiments des Titulaires répondent aux règles de sécurité et d'aménagements (température et d'hygrométrie, luminosité, protection incendie, ...).

Gestion des communications qui comprend la recherche des unités d'archives demandées, leur sortie, leur mise à disposition, leur réintégration et l'enregistrement des mouvements dans le système de gestion des archives.

Destruction d'archives.

Sortie définitive en cas de changement de Titulaire ou de réinternalisation des fonds d'archives.

Mise à disposition d'un outil informatique de gestion des archives, accessible via un espace client Internet sécurisé.

Prestation hors activités courantes :
Les Titulaires proposent des prestations d'audit et de conseil, des formations aux nouvelles normes et pratiques en vigueur, peuvent mettre à disposition du personnel qualifié pour des missions d'archivage, de formation.

Les marchés subséquents sont en cours de passation par les établissements.



Définition

Les archives hospitalières sont constituées :

- **Des Archives médicales** qui sont les documents produits dans le cadre de l'activité de soins, c'est-à-dire les dossiers médicaux des malades appelés aujourd'hui dossiers patients ;
- **Des Archives administratives** (tous les autres documents)



Bon usage

- Mise en place d'une consultation des documents (hebdomadaire, sous 24h, sous 3h selon certaines conditions).
- Proposition de prestations d'audit et de conseil, de formation par les titulaires aux adhérents.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Vivien LECAMP
Tel : 06 34 45 26 42 vivien.lecamp@uniha.org
ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX
Tel : 02 40 84 60 28 laetitia.rubeaux@uniha.org





FICHE MARCHÉS

PRESTATIONS DE BIO-NETTOYAGE

Zones tertiaires, zones de soins et vitrerie intérieure et extérieure.

Gains estimés

Estimation entre **3 et 10%** selon la maturité de l'établissement sur cette démarche et le périmètre externalisé.

Titulaires

- ATALIAN
- ELIOR
- ISS
- ONET
- SAMSIC
- NET PLUS
- DERICHEBOURG

Moyens d'accès



GROUPEMENT DE COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

Juin 2019 à Juin 2023



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Accord Cadre Multi-attributaire alloti selon la superficie des établissements et le type de locaux externalisés avec la répartition suivante :

- Zones tertiaires et zones de soins
- Zones tertiaires exclusivement
- Vitrerie intérieure et extérieure exclusivement

Ce marché repose sur un cahier des charges avec **obligation de résultat** pour les prestations régulières. Afin de répondre au mieux aux attentes des établissements en terme de convergence des marchés, nous avons mis en place un Accord Cadre qui couvre un périmètre plus large avec différents lots.

Ce travail s'inscrit dans la réflexion des achats mutualisés définis par la DGOS avec la mise en place des Groupements Hospitaliers de Territoire.

Accord cadre multi-attributaires avec passations de marchés subséquents gérés par l'établissement (ou le GHT selon le choix des établissements).



Les points forts

- Pertinence d'un cahier des charges commun avec des clauses sur les aspects :
 - Techniques
 - Sociaux
 - Éthiques
 - De Qualité
 - De continuité de service
- Gestion d'un marché national avec un suivi Grand Compte au sein des entreprises titulaires du marché
- Regroupement des besoins avec les limites de « spécificité des sites ».
- La passation du marché subséquent permet de prendre en considération les aspects spécifiques de chaque établissement : point primordial pour obtenir satisfaction de la prestation demandée.



Des experts hospitaliers

Cette démarche a été initiée en 2009 avec plus de 20 établissements « historiques » d'UniHA tels que les HCL, le Chu de Nantes, le CHR de Metz-Thionville, le CHU de Grenoble, le CHU de Tours, le CHU de Brest, le CHU de Saint-Etienne.

PRESTATIONS DE BIO-NETTOYAGE



Descriptif des lots

Pour les zones tertiaires et zones de soins :

- **Lot 1** : Prestation de Bio Nettoyage en Obligation de Résultat pour les zones tertiaires et/ou zones de soins pour une superficie supérieure à 30 000 m2
- **Lot 2** : Prestation de Bio Nettoyage en Obligation de Résultat pour les zones tertiaires et/ou zones de soins pour une superficie comprise entre 30 000 m2 et 10 000 m2
- Titulaires lots 1 et 2 : ATALIAN - ELIOR - GSF - ISS - ONET
- **Lot 3.1 à 3.13** : Prestation de Bio Nettoyage en Obligation de Résultat pour les zones tertiaires et/ou zones de soins pour une superficie comprise entre 10 000 m2 et 1 000 m2 - décomposé en 13 lots géographiques- représentant les régions sur le territoire métropolitain
- Titulaires : ATALIAN - ELIOR - ISS - ONET - SAMSIC - NET PLUS selon les régions

Pour les zones tertiaires exclusivement

- **Lot 4** : Prestation de bio Nettoyage en Obligation de Résultat pour les zones tertiaires pour une superficie supérieure à 30 000 m2
- **Lot 5** : Prestation de Bio Nettoyage en Obligation de Résultat pour les zones tertiaires pour une superficie comprise entre 30 000 m2 et 10 000 m2
- Titulaires lots 4 et 5 : ATALIAN - ELIOR - GSF - ISS - ONET
- **Lot 6.1 à 6.13** : Prestation de Bio Nettoyage en Obligation de Résultat pour les zones tertiaires pour une superficie comprise entre 10 000 m2 et 1 000 m2 - décomposé en 13 lots géographiques- représentant les régions sur le territoire métropolitain
- Titulaires : ATALIAN - DERICHEBOURG - ELIOR - ONET - SAMSIC - NET PLUS selon les régions

Pour la Vitrerie intérieure et extérieure en obligation de moyens

- **Lot 7.1 à 7.14** : Prestation de Vitrerie - décomposé en 13 lots géographiques représentant les régions sur le territoire métropolitain
- Titulaires : ATALIAN - GSF - ONET - NET PLUS selon les régions



Bon usage

NOUVEAU : également disponible un marché d'Accompagnement et de Conseil sur les Prestations de Bio-Nettoyage

Ce marché est dédié à tous les établissements n'ayant pas le temps et/ou les compétences en interne pour gérer la préparation à la consultation ou la mise en place d'un marché de Bio-Nettoyage en obligation de résultat. Le Titulaire du marché d'Accompagnement et de Conseil est **QUALIGIENE**.

3 étapes principales pour mettre en place un marché en obligation de résultat :

- 1 - ACCOMPAGNEMENT sur la mise en place (entre le titulaire et l'établissement)
- 2- PILOTAGE avec respect des engagements techniques mis en place
- 3- Mise en place du CONTRÔLE et des REUNIONS MENSUELLES DE SUIVI



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



COORDONNATEUR : Aude MENU
ACHETEURS : Elisabeth CHOLLET - Tél. 02 40 84 76 23
elisabeth.chollet@uniha.org
ASSISTANTE ACHAT : Laëtitia RUBEAUX - Tél. 02 40 84 60 28
laetitia.rubeaux@uniha.org





FICHE MARCHÉS

RADIOPHYSIQUE MEDICALE

Prestations de radiophysique médicale.

Gains estimés

Selon les établissements lors de la passation des marchés subséquents.

Titulaires

Accord-cadre multi-attributaires :

• ALARA EXPERTISE 
Contact : Sylvia Balthazard
06 25 09 59 42 - commerce@alara-expertise.fr

• BIOMEDIQA 
Contact : Christophe TETART
06 26 87 40 95 - christophe.tetart@biomediqua.com

• ESPRIMED 
Contact : Nabil BENALI
06 48 17 03 18 - nabil@esprimed.net

Moyens d'accès



GROUPEMENT DE COMMANDE



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



4 ans

De janvier 2020 à décembre 2023



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Ce marché a pour objet l'application des obligations réglementaires en matière de radiophysique médicale afin d'assurer la qualité et la gestion des risques liés aux rayonnements ionisants.

Les sociétés retenues ont été évaluées sur la base des engagements des candidats en terme de délai de réalisation, de la qualité des livrables pour chaque type de contrôle de prestation réalisée, ainsi que sur la qualité de la structure : intervenants, outils à disposition, logiciels, etc.

Un kit "marché subséquent" est disponible avec les pièces marché.

Accord-cadre à marchés subséquents relatif à des prestations de radiophysique médicale.



Les points forts

Forme du marché :

- L'accord-cadre valide la capacité des candidats à répondre et propose des prix plafonds de référence.
- Le marché subséquent permet de personnaliser l'offre financière et de service en fonction des besoins du site.
- Simplicité de lancement du marché subséquent, multi-attributaires permettant un choix du prestataire.



Descriptif

Lot unique en accord cadre

Offre complète de prestations de radiophysique médicale :

- Calcul de dose
- Formation et assistance
- Optimisation à l'utilisation
- Assurance qualité
- Information
- Gestion des risques
- Etc.

Prestations à la carte en fonction des besoins du site, à la fois en terme de jours/an mais également d'axes de travail souhaités.

Accord-cadre multi-attributaires pour permettre une remise en concurrence et une **liberté de choix du prestataire**.

Durée flexible du marché subséquent pour plus de souplesse.

Système de pénalités pour éviter toute dérive de la prestation en cours de marché. Ces pénalités sont en lien avec des **engagements chiffrés des attributaires**.



Bon usage

Le catalogue de prestations, clairement décrit avec l'intégralité des livrables accessibles permet au site un choix éclairé et une configuration précise de l'offre du fournisseur sur des prestations particulières.

Un site déjà très avancé en matière d'optimisation pourra directement axer son marché sur le calcul de dose ou la formation, et inversement pour un site souhaitant l'accès principalement sur l'optimisation des protocoles.

La **notion de sur-mesure** est un point clé du bon usage de ce marché.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEUR : Vivien LECAMP
Tel : 06 34 45 26 42 - vivien.lecamp@uniha.org
ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX
Tel : 02 40 84 60 28 - laetitia.rubeaux@uniha.org





FICHE MARCHÉS

UNITÉS DE RÉANIMATION MOBILES (URM)

Crise sanitaire, vague épidémique, opérations tiroirs, l'hôpital doit pouvoir répondre avec agilité et réactivité au contexte auquel il est confronté.

Titulaires par ordre alphabétique

- COUGNAUD Construction
Interlocuteur : M. Barreateau
luc.barreateau@cognaud.com



- IMEBIO
Interlocuteur : M. Jung
jf.jung@imebio.com



- MANGINI
interlocuteur : Mme Grabli - Assar
France pour Mangini
fgr@assar.com



Moyen d'accès



CENTRALE D'ACHAT

Durée du marché



2 ans

reconductible 2 x1

Septembre 2020 à septembre 2024



MARCHÉ ACTIF

Descriptif du marché

Trois solutions de structures modulaires mobiles destinées à accueillir des **unités de réanimation et de soins intensifs** ont été référencées dans un accord-cadre multi-attributaire :

- REA MOD → titulaire : COUGNAUD Construction
- HOPLITE → titulaire : IMEBIO
- ICARE → titulaire : MANGINI



Les points forts

- Cahier des charges construit par un groupe d'experts hospitaliers pluridisciplinaires.
- Référencement de solutions techniquement différentes.
- Mise à disposition d'une boîte à outils facilitant la réalisation du marché subséquent de sa rédaction à sa mise en place.
- Solutions disponibles à l'achat ou à la location



Un marché coconstruit avec des experts hospitaliers

Cette consultation a été initiée en avril 2020, lors de la première phase de l'épidémie de Covid19, à l'initiative de la Commission Architecture et Ingénierie de la Conférence des Directeurs Généraux de CHU et de l'association des Ingénieurs hospitaliers de France (IHF).

Mobilisation de multiples expertises :

- Ingénieurs Hospitaliers de France - IHF
- Hospices Civils de Lyon - HCL - Médecin réanimateur
- Association Française des Ingénieurs Biomédicaux - AFIB





Descriptif

Des solutions de haute technicité

- Unités de 15, 20, 25 ou 30 lits.
- Ergonomie de travail adaptée aux pratiques de réanimation (module de 5 chambres avec poste soignants).
- Mise en œuvre de nombreux standard de chambre de réanimation.
- Traitement d'air selon les normes ISO 8 réversible, risque 2.
- Adaptables a de nombreux terrains hospitaliers.
- Pouvant se brancher sur les infrastructures de l'établissement ou pouvant être autonomes.

REA MOD

- Cougnaud construction
- A2MO
- TLR Architecture
- Hervé Thermique
- Getinge



HOPLITE

- Imebio
- Aspida
- Hall Expo - GL Events
- Groupe 6
- Life Ingénierie
- Erinha



ICARE

- Mangini SRL
- Edilsider
- Assar France Architects
- OTE



Démarche innovante

Ces unités de réanimation mobiles permettent la continuité des activités de soins de l'hôpital en limitant la modification de services hors réanimation.

▪ Besoin nouveau

Il répond à un besoin nouveau, une épidémie mondiale, par un produit standardisé, fabriqué en Europe, disponible rapidement.

▪ La réunion d'acteurs importants

C'est aussi une action originale avec des acteurs, conférence des DG de CHU, associations d'ingénieurs, coopérative d'achat, qui ont su mettre en commun leurs compétences et leur engagement personnel pour promouvoir ce projet d'intérêt public.

Cet appel d'offres constitue une première européenne.



Nous rejoindre

Vous êtes adhérent UniHA ?

Ce marché est accessible à n'importe quel moment par le biais de la centrale d'achat UniHA, en demandant une convention de mise à disposition du marché à centraleachat@uniha.org

Vous souhaitez adhérer à UniHA ?

Contactez le service Relations Etablissements à contact@uniha.org ou par téléphone au 04 86 80 04 78.



Informations auprès de la filière Services :



ACHETEURS :

- Julie LETANG. Tél. 06 83 30 62 65 - julie.letang@uniha.org
- Antoine GARRIGUE. Tél. 06 45 55 08 22 - antoine.garrigue@uniha.org

ASSISTANTE ACHATS : Laëtitia RUBEAUX
02 40 84 60 28 - laetitia.rubeaux@uniha.org

CALENDRIER DES MARCHÉS

Services



Calendrier des marchés

Segment/Procédure	2021												2022												2023												Date fin	Modalité de marché	Porteur de segment
	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D	J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D			
Abonnements magazines	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2024	CA	GCS UNIHA
Archivage	[Green]												[Green]												[Green]												22/08/2026	GC+CA	NANTES
Assistance à la gestion technique des bâtiments	[Green]												[Green]												[Green]												31/08/2025	CA	GCS UNIHA
Assurance automobile	[Green]												[Green]												[Green]												31/03/2024	GC+CA	NANTES
Assurance cyber risk	[Green]												[Green]												[Green]												30/06/2025	CA	GCS UNIHA
Assurance dommages aux biens	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2023	GC	NANTES
Certification qualité	[Green]												[Green]												[Green]												30/09/2026	CA	GCS UNIHA
Contrôles en construction	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2023	GC+CA	GCS UNIHA
Contrôles en radioprotection	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2023	GC+CA	NANTES
Contrôles et diagnostics techniques	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2023	GC+CA	NANTES
Exploitation, maintenance multitechnique, travaux 2nd œuvre	[Green]												[Green]												[Green]												31/08/2025	CA	GCS UNIHA
Fournitures d'atelier pour l'entretien et la maintenance	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2021	GC+CA	NANTES
	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2025	GC+CA	NANTES
Hygiène 3D	[Green]												[Green]												[Green]												28/03/2023	GC+CA	NANTES
Locations matériels travaux gros œuvre, 2nd œuvre, entretiens	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2024	CA	NANTES
Maintenance ascenseurs	[Green]												[Green]												[Green]												31/01/2024	GC+CA	NANTES
Maintenance portes automatiques	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2022	GC+CA	GCS UNIHA
	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2026	GC+CA	GCS UNIHA
Maintenance système de sécurité incendie	[Green]												[Green]												[Green]												31/11/2025	CA	GCS UNIHA
Prestations de bionettoyage	[Green]												[Green]												[Green]												10/04/2023	CA	NANTES
Radio physique médicale	[Green]												[Green]												[Green]												31/12/2023	GC+CA	NANTES
Structures modulaires de réanimation	[Green]												[Green]												[Green]												17/09/2024	CA	GCS UNIHA
Voyages & déplacements	[Green]												[Green]												[Green]												30/09/2021	GC+CA	NANTES
	[Green]												[Green]												[Green]												30/09/2025	GC+CA	NANTES

Calendrier des marchés - Légende

Vos rendez-vous :

- Recensement :
- Étude de faisabilité
- Constitution du groupe experts
- Appel à candidatures des établissements
- Recensement des besoins

- Publication - Notification :
- Publication de l'appel d'offres (DCE)
- Étude des réponses et tests des produits
- Notification : choix du ou des titulaires du marché

- Marchés actifs :
- Période de la première commande à la dernière commande possible.
- GC : Groupement de commandes
- CA : Centrale d'Achat. Les marchés spécifiés en centrale d'achat sont accessibles à n'importe quel moment. du marché

La continuité des marchés :

Cette double ligne montre les marchés en cours de remise en concurrence





L'e-catalogue

**+ de 35 000
produits référencés !**

Acheteurs, pharmaciens, retrouvez
l'offre UniHA en un clic.

Espace numérique qui
présente
les fournitures et
produits
disponibles dans les
marchés
UniHA.

Biologie

Restauration

Médicaments

Dispositifs médicaux

Hygiène & protection du corps

Consommables & équipements de soins

Dispensation produits de santé

Bureau & bureautique

Transport

Retrouvez nos marchés sur www.uniha.org



dans l'espace marché
rubrique «J'accède à un marché»

Les ambassadeurs régionaux UniHA

Une question, une demande, l'équipe Relation Établissements vous répond :

Votre ambassadeur régional est en binôme avec une assistante
située au siège d'UniHA à Lyon.

- **Ambassadrice Sud Est** : Coralie Dobrenel
06 14 39 08 05 - coralie.dobrenel@uniha.org
- **Ambassadrice Centre Sud** : Stéphanie Defrenne
06 64 98 12 54 - stephanie.defrenne@uniha.org
- **Ambassadeur Sud Ouest** : Denis Despin
06 11 30 18 19 - denis.despin@uniha.org
- **Ambassadeur Ouest** : Grégoire Joseph
06 09 24 81 81 - gregoire.joseph@uniha.org

Assistante : Céline COUVAL
04 86 80 04 79 - celine.couval@uniha.org

- **Ambassadrice Centre Est** : Marion Peuke
06 14 39 34 01 - marion.peuke@uniha.org
- **Ambassadrice Nord** : Claire Truffaut
06 09 24 74 05 - claire.truffaut@uniha.org
- **Ambassadrice Île de France** : Pauline Lelievre
06 19 51 72 79 - pauline.lelievre@uniha.org
- **Ambassadeur Nord Est** : Godefroy Scalabre
06 14 39 80 28 - godefroy.scalabre@uniha.org

Assistante : Nathalie LEBRUN
04 86 80 04 78 - nathalie.lebrun@uniha.org

CONTACTS

filière services

CHU NANTES

Coordonnateur : Aude Menu

Acheteur : Elisabeth Chollet
elisabeth.chollet@uniha.org - 06 08 58 13 01

Acheteur : Vivien Lecamp
vivien.lecamp@uniha.org - 06 34 45 26 42

Assistante achat : Laetitia Rubeaux
laetitia.rubeaux@uniha.org - 02 40 84 60 28



Nos livrets thématiques

Plus de 20 livrets thématiques vous attendent sur www.uniha.org rubrique «Documentations et Ressources» :



LIVRET BIOLOGIE



LIVRET BLANCHISSERIE



LIVRET BUREAU BUREAUTIQUE



LIVRET CAIH



LIVRET CARDIOLOGIE



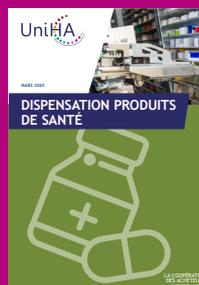
LIVRET CONS. ÉQUIP. UNITÉS DE SOINS



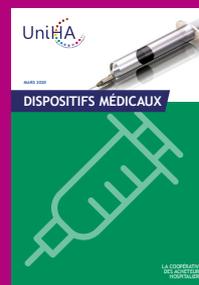
LIVRET DÉCHETS



LIVRET DÉVELOPPEMENT DURABLE



LIVRET DISP. PRODUIS DE SANTÉ



LIVRET DISPOSITIFS MÉDICAUX



LIVRET ÉNERGIE



LIVRET HYGIÈNE ET PROTECTION DU CORPS



LIVRET INGÉNIERIE BIOMÉDICALE



LIVRET MÉDICAMENTS



LIVRET ONCOLOGIE



LIVRET PÉDIATRIE



LIVRET RESTAURATION



LIVRET RH ET PRESTATIONS INTELLECTUELLES



LIVRET SANTÉ DIGITALE ET NUMÉRIQUE



LIVRET SERVICES



LIVRET TRANSPORTS



LIVRET URGENCES

ET D'AUTRES LIVRETS À VENIR !