

Convergence des marchés publics de fourniture d'énergie : UniHA lance deux nouveaux groupements de commandes pour couvrir les besoins et sécuriser l'approvisionnement des établissements hospitaliers

La filière énergie du réseau UniHA, coordonnée par le CHU de Bordeaux, annonce le lancement de l'opération **Convergence des marchés publics de fourniture d'énergie**, dans le but d'accompagner les établissements publics de santé confrontés aux enjeux et aux défis de la mise en place des GHT (Groupements hospitaliers de territoires).

Dans ce cadre, UniHA propose à tous les établissements publics de santé une nouvelle possibilité de rallier les groupements de commandes historiques d'électricité en mettant en place un groupement dit "passerelle" pour l'année 2018 avec une durée d'un an.

De manière opérationnelle, l'offre UniHA se composera de :

- **1 groupement "passerelle"** pour l'électricité afin de satisfaire les besoins des nouveaux adhérents dès le 1^{er} janvier 2018 pour une durée d'un an ;
- **1 groupement de commandes dit groupement "Utilité V3"** pour le gaz (à partir d'avril 2018) et l'électricité (à partir de janvier 2019) pour couvrir la période 2018/2022. Ce groupement inclura la couverture des besoins en électricité et gaz, du plus petit au plus gros contrat. Les tarifs T1 et Bleus y seront intégrés, de même que les contrats d'effacement (valorisation énergétique des groupes électrogènes).

Grâce au groupement "passerelle", il sera possible aux établissements de se raccorder sans rupture de marché, en toute sécurité juridique au groupement de commande "Utilité V3".

L'opération Convergence des marchés publics d'énergie s'inscrit dans une stratégie achats optimisée et performante, fiable juridiquement et validée par un groupe expert. De multiples avantages en découlent :

- **Sécurité juridique**, dans la situation d'incertitude et de complexité réglementaire que connaissent autant l'organisation des achats, avec la formation des GHT, que les approvisionnements en énergie.
- **Sérénité** apportée aux établissements en pleine période de transition, avec le groupement "passerelle".
- **Accès aux nombreux services** proposés par la filière énergie d'UniHA : calculs des gains achats et budgétaires, webconférences régulières pour accompagner les membres sur les sujets complexes de l'énergie, calculs d'optimisations, projets d'efficacité énergétique, support technique dans la gestion des fournisseurs, proposition du logiciel SEME (Système Expert de Management de l'Energie). Ce dernier permet de piloter ses contrats d'énergie, d'identifier des leviers d'économies et de contrôler l'exactitude des factures.
- **Offre accessible au tarif unique** de 900 euros par établissement pour le groupement "passerelle", qu'il s'agisse d'un établissement partie ou d'un établissement support de GHT. Le groupement "utilité V3" bénéficiera de tarifs spécialement étudiés et optimisés pour les GHT.



- **Simplicité et facilité de gestion** dans le pilotage des GHT : tous les établissements seront intégrés dans un seul et même groupement de commandes pour bénéficier d'un cadre juridique sécurisé et performant permettant la couverture de leurs besoins en gaz et en électricité.

Deux webconférences seront organisées en présence du coordonnateur de la filière énergie pour répondre à toutes les questions le mercredi 22 mars à 10 h et le vendredi 24 mars à 10 h.

Contact : Charlotte Daoudi, charlotte.daoudi@uniha.org, Tél. 06 33 05 00 94.

A propos d'UniHA

UniHA est le premier réseau coopératif d'achats groupés des établissements hospitaliers publics français. Le groupement est devenu le premier acheteur public français, achetant annuellement pour 3 milliards d'euros (3,286 milliards en 2016) et générant 124,37 millions d'euros de gains sur achats (2016).

Initialement, UniHA regroupe 32 CHU-CHR et 35 centres hospitaliers. Tous ont aujourd'hui vocation à s'engager au service des Groupements Hospitaliers de Territoire (GHT) et donc à servir la totalité des établissements de santé publics. UniHA leur permet d'optimiser les achats et les aide à innover, en lien étroit avec les entreprises, dans une conception novatrice des achats. L'enjeu essentiel : apporter à nos concitoyens les meilleurs traitements disponibles, décliner un service hospitalier de haute qualité et préserver un égal accès aux soins.

www.uniha.org



@UniHA_hopital