

## **Le nouveau marché UniHA d'échographie-ultrasons, construit sur la base d'essais cliniques, propose l'offre la plus complète et la plus différenciante**

UniHA attribue un marché portant sur 39 lots d'échographes, d'équipements à ultrasons thérapeutiques, de simulateurs pour formation, d'équipements de désinfection des sondes, associant les services de formation, de maintenance et des prestations de location. Il s'agit d'une offre à 360 degrés en échographie-ultrasons, qui met à disposition des hôpitaux le plus large choix de possibilités, depuis les produits de routine jusqu'aux produits de niche.

Le périmètre total de ce marché est estimé à 62 millions d'euros, avec des gains d'environ 15 % (calculés selon la méthode DGOS 2019).

Depuis 2015, UniHA disposait de marchés couvrant la plupart de ces besoins, parvenus à échéance courant 2019. La nouvelle consultation nationale visait à remettre ces marchés en concurrence, tout en étendant le périmètre afin de couvrir de manière efficiente et à de meilleures conditions économiques la quasi-totalité des besoins en techniques ultrasonores des établissements adhérents bénéficiaires de la centrale d'achat d'UniHA, qu'ils soient CHU ou CH, seuls ou en GHT. Ce marché comporte ainsi de nombreux produits récents et innovants tels que des produits ciblés sur de nouvelles applications : anesthésie médullaire, acquisition robotisée d'échographie mammaire, ultrasons thérapeutiques pour la prostate ou la thyroïde. Il propose aussi la plus large palette d'outils pour guider les gestes interventionnels, de plus en plus nombreux, au sein des plateaux techniques de radiologie, de cardiologie et de chirurgie.

### **Des modalités de financement flexibles, immédiatement activables**

Les 7 lots principaux référencent 2 à 3 gammes de produits, dans une dynamique de stimulation permanente de la concurrence. Les modalités de financement sont flexibles, immédiatement activables, permettant la location-maintenance et la location avec option d'achat sur des durées variant de 2 à 7 ans. Pour les ultrasons focalisés, des locations à la journée sont même possibles.

Cette offre, la plus complète et la plus différenciante en centrale d'achat, a été construite sur la base de 74 essais cliniques, très utiles pour ces technologies étroitement liées à la pratique de l'opérateur. Lors du marché passé en 2015, UniHA avait mis en place le principe d'évaluations cliniques menées méthodiquement par des experts reconnus par leurs pairs, souvent désignés par les sociétés savantes, afin d'accompagner les établissements adhérents sur un descriptif précis des indications cliniques de chaque appareil. Pour relancer et élargir ce grand marché, UniHA a une nouvelle fois constitué un groupe d'experts hospitaliers, comprenant notamment 21 médecins et 10 ingénieurs biomédicaux. La décision s'est également appuyée sur les recommandations des sociétés savantes et sur une démarche de sourcing auprès des industriels.

Enfin, l'économie circulaire fait son entrée dans cet univers de haute technologie, car l'un des 39 lots concerne du matériel reconditionné.

Ces lots sont tous notifiés à leurs attributaires, 25 d'entre eux sont déjà en exécution, 14 le seront en octobre 2019. Les sociétés attributaires sont AdEchoTech, AVF Medical, Braun, Canon Medical, Edap-TMS, Esaote, Fujifilm-Sonosite, GE, Germitec, Hitachi, Mepy-Systèmes, Mindray, MMS, Philips, Quantel Medical, Samsung, Schiller, Siemens, Sonoscanner, Supersonic, Twin-Medical.

## Entreprises françaises, télémédecine, économie circulaire...

### 14 lots sur 39 attribués à des constructeurs français

Les entreprises françaises se montrent de mieux en mieux placées sur ce marché où elles proposent des offres de niche reposant sur de l'innovation. Sur les 21 titulaires, 7 entreprises sont françaises : AdEchoTech, AVF Médical, EDAP TMS, Quantel Medical, Sonoscaner et Supersonic Imagine.

### Des échographes reconditionnés, c'est bon pour l'économie circulaire !

Les échographes reconditionnés arrivent sur le marché ! Ils répondent à des besoins les plus divers : homogénéiser un parc, avoir une activité modérée ou non pérenne, doter un site déporté, être dans l'urgence pour remplacer un appareil ou compléter un parc existant... L'offre d'UniHA permet d'acquérir des échographes reconditionnés qui apportent toutes les garanties de qualité : ancienneté de sept ans maximum, garantie et suivi après-vente. En moyenne, le prix d'un échographe ou d'une sonde reconditionnée est de 65 % de celui de matériel neuf, une sonde d'occasion est de 50 % inférieur à une neuve.

### La télé-échographie, une pratique de télémédecine expérimentée dans l'espace !

Grâce au développement des nouvelles technologies de l'information et de la communication, la télé-échographie s'inscrit entièrement dans les nouvelles pratiques de télémédecine, autrement dit de médecine à distance. Les besoins étant différents, trois concepts ont été retenus, un concept robotique de la société AdEchoTech et un matériel, proposé par la société française Sonoscaner, issu des travaux de la médecine spatiale (UMPS) soutenu par le CNES (centre national d'étude spatiale) et l'ESA (agence spatiale européenne). L'astronaute Thomas Pesquet en a été l'un des premiers utilisateurs !

### Permettre la désinfection de niveau intermédiaire des sondes d'échographie

Le ministère de la santé vient d'actualiser les recommandations de bonne pratique visant à mettre en place en France une désinfection de niveau intermédiaire systématique des sondes d'échographie endocavitaires. L'un des lots répond à cette recommandation. Il a été attribué à la société française Germitec, dont la technologie fondée sur les rayonnements ultraviolet de type C utilise une technologie respectueuse de l'environnement pour répondre à toutes les normes de désinfection.

L'échographie est une modalité d'imagerie diagnostique en plein essor, avec des capacités anatomiques et fonctionnelles de plus en plus évoluées, et des capacités à guider des gestes interventionnels. Les ultrasons peuvent également être utilisés dans certains cas pour des applications thérapeutiques.

Les technologies ultrasonores peuvent également requérir un certain nombre d'équipements périphériques pour le traitement des images, pour l'enseignement, pour le respect des règles d'hygiène avec la désinfection des sondes.

Enfin, ces équipements peuvent donner lieu à de nouvelles pratiques, comme les actes délégués ou la télé-échographie, ou à des approches d'achat alternatives, comme la location ou la gestion de parc.

### A propos d'UniHA, la coopérative des acheteurs hospitaliers

UniHA est le premier réseau coopératif d'achats groupés des établissements hospitaliers publics français. Il est devenu le premier acheteur public français, achetant en 2018 pour 3,855 milliards d'euros avec un objectif de 4,2 milliards en 2019. UniHA rassemble à ce jour 890 établissements hospitaliers et 93 GHT (groupements hospitaliers de territoire) et peut servir la totalité des établissements de santé publics. UniHA permet aux établissements de soins d'optimiser les achats. Il les aide à innover, en lien étroit avec ses entreprises fournisseurs, dans une conception novatrice des achats.

[www.uniha.org](http://www.uniha.org)

@UniHA\_hopital

Contact presse : Jean REMY, Intelligible, tél. 06 75 91 38 15, [jean.remy@intelligible.fr](mailto:jean.remy@intelligible.fr)